

# ФК Финансовый консультант

№ 1 (007)

ИЮНЬ 2011

WWW.ФИНКОН.РФ



## ТЕМА НОМЕРА: Лидеры определены

В областной администрации состоялось торжественное награждение победителей областного конкурса «Финансовый рынок Кузбасса-2010», в числе учредителей которого состоит «ФК»

Александр Сусоев

**К**онкурс проводится в четвертый раз.

Участвовать в нем могли не только филиалы крупных банков и страховых компаний, но также негосударственные пенсионные фонды, которые в

последние годы набирают все больший финансовый вес и обретают популярность среди жителей Кемеровской области.

Как помнит наш читатель, мировой экономический кризис продолжал оказывать влияние на экономику региона. Однако с его непредсказуемыми и опасными поворотами большинству финансовых институтов в Кузбассе удалось успеш-

но справиться. Подчеркивая этот факт, Нелли Малютина, начальник управления по ценным бумагам и страховому рынку областной администрации, отметила, что многие из номинантов не только благополучно миновали кризисный период, но нарастили масштабы своей деятельности.

Стр. 5

## Кому доступна ипотека?

«Прямая линия» с Юлией Шматок, директором ОАО «Агентство по ипотечному жилищному кредитованию Кемеровской области»

**Т**емы, которые волнуют людей, отличаются разнообразием. Мы разбили их по заголовкам, чтобы наши читатели легко смогли найти понятный ответ на интересующий вопрос.

Чем помогает государство

— Как молодой семье сегодня можно решить проблему жилья? Насколько реально семье со средним доходом взять ипотеку?

— Естественно, принимая решение взять ипотечный кредит, в первую очередь



Юлия Шматок

вы должны ориентироваться на собственные возможности: объективно оценить свою платежеспособность на ближайшие 5-10 лет, перспективы в получении дохода из дополнительных финансовых источников, увеличения зарплаты и так далее. Однако сегодня существуют способы, которые действительно могут помочь молодым сделать долговую ношу легче. Например, можно направить на

погашение ипотечного кредита средства материнского капитала. В расчет также принимаются федеральные и региональные субсидии, существует налоговый вычет после покупки жилья и так далее. Еще один вариант — привлечь созаемщиков, имеющих стабильный доход.

— Слышал о поддержке государством граждан, покупающих квартиры в новостройках. Так ли это? На какие скидки можно рассчитывать? Какая самая низкая ставка?

— Исходный уровень ставок по программе АИЖК «Новостройка» — 10,5%, но и это не предел. Согласно условиям программы, к указанной ставке могут применяться дополнительные вычеты в размере 0,25%. Они положены, например, владельцам сертификатов материнского капитала или участникам жилищных и социальных программ. Вычет в размере 0,5% применяется, если стоимость квадратного метра в приобретаемом жилье не превышает стоимость, установленную Минрегионом для Кемеровской области (26 850 рублей). Причем все вычеты суммируются — и в итоге ставка кредитования по ипотеке может опускаться ниже

10%. Если человек приобретает квартиру на вторичном рынке, процентные ставки, в зависимости от первого взноса, составят от 11,5 до 12% годовых.

— Могу воспользоваться имущественным налоговым вычетом, если квартира куплена на средства ипотечного кредита?

— Это ваше законное право. Для тех, кто покупает себе жилье впервые, российское законодательство предусматривает налоговую льготу — имущественный налоговый вычет из подоходного налога (вычет предоставляется только в отношении доходов, которые облагаются НДФЛ). Это возможность вернуть 13% от суммы, израсходованной на приобретение или строительство жилья, включая выплату процентов по ипотечному кредиту. По закону, сумма, с которой идет возврат, не должна превышать 2 миллиона рублей, но максимуму можно вернуть 260 000 рублей + 13% от выплаченных процентов по ипотечному кредиту. Причем эти деньги можно также направить на погашение ипотечного кредита в АИЖК Кемеровской области.

Стр. 10

В воде не тонем,  
в огне не горим

Стр. 2

Круг получателей шахтерских пенсий необходимо расширить

Стр. 4

Не все автомобили доживают до 6 утра

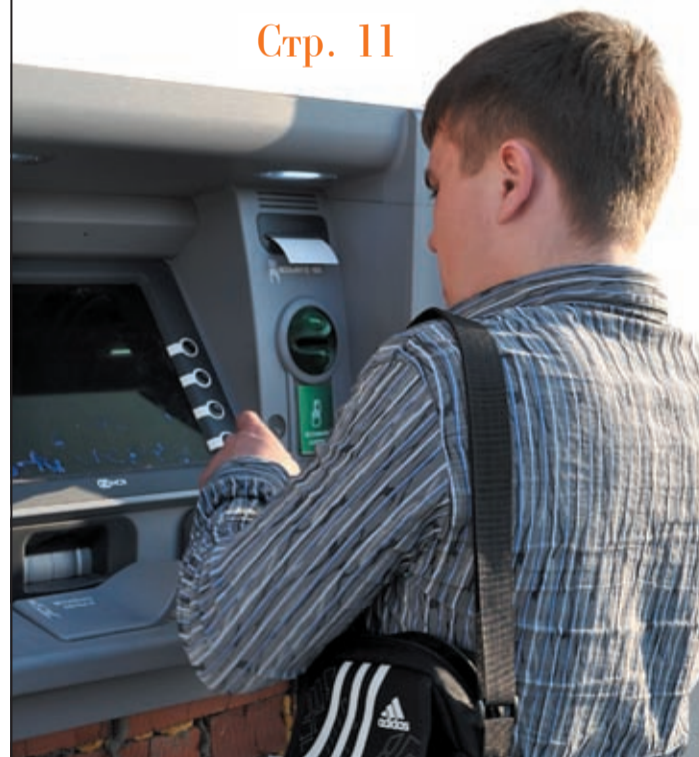
Стр. 9

Ответ на квартирный вопрос

Стр. 10

АЗАРТНЫЕ ИГРЫ  
В ПЛАСТИКОВЫЕ КАРТЫ

Стр. 11



Не спортивный интерес

Стр. 12

14 990 рублей

среднемесячный денежный доход на душу населения Кемеровской области в первом квартале 2011 года

4 611 рублей

минимальный размер оплаты труда (МРОТ) с 1 июня 2011 года (+6,5%)

5 335 рублей

величина регионального прожиточного минимума на душу населения

6 367 рублей

величина прожиточного минимума на душу населения в среднем по России

## Если завтра жара

Всей деревней будем спать спокойно

**Х**ороший друг редакции, журналист Виктор Легостаев, принес в редакцию набросок материала, который показался нам довольно интересным и, главное, полезным.

— Пожары лета 2010 года напугали многих, в том числе и меня. Фактически живу в деревне и не один раз тушил траву, полевую после шашлычного визита отдыхающих на берег речки. Чтобы чувствовать себя намного спокойнее, я предпринял ряд несложных мер, которые рекомендую и другим.

**1** Прежде всего — создание противопожарных разрывов между всеми жилыми и хозяйственными постройками. Особенно важно соблюдать это правило для всевозможных складских помещений.

**2** Вторая постоянная забота, характерная для деревенских жителей, — регулярное скашивание травы по внутреннему и внешнему периметру своей территории. Об этом нельзя забывать ни на один день.

**3** И, наконец, самая главная забота — вода. Никакого центрального водопровода в деревне, разумеется, нет. Единственный источник — колодец на улице. Поэтому, чтобы обеспечить необходимый запас воды, я соорудил на своем участке специальный бассейн.

**4** Но и этого показалось мало на случай крайне жаркого лета. Выход был только один. Для увеличения запаса воды сделать свой персональный колодец. Чтобы упростить и удешевить все этапы его обустройства, я использовал не бетонные кольца и не сруб из бруса, а шпунтованные половые доски, установленные вертикально.



# 70

МИЛЛИОНОВ  
РУБЛЕЙ

было выделено из областного бюджета на подготовку к паводку в текущем году в рамках софинансирования федеральным деньгам (140 миллионов рублей федерального бюджета МЧС)

# Оберег от ВОДЫ И ОГНЯ

Чтобы не повторять бед прошлых лет, надо их предупредить

Александр Сусоев

**П**о словам начальника управления МЧС по Кемеровской области Ерема Арутюняна, работа идет от паводка до паводка.

— Это целый комплекс мероприятий, — говорит он. — Еще в прошлом году мы чистили русла рек от мусора и зарослей по берегам на юге области, в Калтане и в Новокузнецке. Проводили также мониторинг состояния рек и моделировали паводковую ситуацию. Кроме этого на многих реках провели чернение льда, его распиловку.

Как известно, Кемеровская область — один из немногих субъектов России, где проводится страхование за счет бюджета жилья малоимущих граждан, а также страхуется муниципальное имущество.

Страховщики отмечают, что год от года все большее число граждан не надеются на авось и страхуют свое имущество от паводка без лишних напоминаний. В немалой степени этому способствует и позиция самих страховщиков.

— В среднем тарифы по противоподавковому страхованию установлены на 20-30% ниже, чем тарифы по обычному коммерческому страхованию. На это пошли все страховые компании, — говорит Ольга Бутковская, исполнительный директор СК «Сибирский дом страхования». — Например, наша страховая компания провела очень большую работу. Сейчас у нас застраховано более 1600 объектов. Думается, что такой результат во многом определило то, что по итогам прошлого года в компанию пришло 318 заявлений об убытках и все выплаты по ним были проведены своевременно, без лишних проволочек. Кстати, те, кто страховался в прошлые годы, пролонгировали договоры страхования.

— Страхуются иногда целыми деревнями, которые могут пострадать от паводка, — говорит Нелли Малюткина, начальник управления по ценным бу-



Год от года все большее число граждан не надеются на авось и страхуют свое имущество от паводка без лишних напоминаний

магам и страховому рынку администрации Кемеровской области.

Наиболее активно защищают свое имущество от возможной беды жители северных и южных районов Кузбасса. Многим из них предлагают застраховаться не только от паводка, а от целого комплекса рисков, в том числе от пожаров, которые нередко случаются во время весенних палов сухой травы или от других непредвиденных бедствий. Такой пакет обходится коммерческому страхователю лишь немного дороже, чем обычная страховка от паводка.

Кстати, в этом году на борьбу с лесными пожарами планируется направить 34 миллиона рублей средств

субвенций федерального бюджета. Это на 35% больше, чем в прошлом году. Кроме того, к работе подготовят 25 пожарно-химических станций. Всего же в лесхозах готово к пожароопасному сезону 67 автомобилей, 55 тракторов, 400 ранцевых лесных опрыскивателей.

Дополнительно в нашу область поступит еще 70 миллионов рублей, на которые планируется приобрести 8 пожарных автомобилей, 6 тракторов, 2 бульдозера и различное противопожарное оборудование.

— Главный акцент в работе государственных лесных инспекторов будет сделан на выявлении и наказании лиц, виновных в возникновении лесных пожаров, — говорит Владимир Рыкалов, начальник департамента лесного комплекса. — Мы внедряем систему видеонаблюдения, которая позволит следить за текущей обста-

новкой, а в случае необходимости с ее помощью можно будет быстро установить личности поджигателей, а также фиксировать факт поджога на видеозапись. Это послужит весомой обвинительной базой при рассмотрении дел в судах. Подсчитано, что 9 из 10 лесных пожаров происходят по вине человека.

Следует добавить, что с этого года серьезно ужесточена административная и уголовная ответственность за нарушение правил пожарной безопасности в лесах в отношении юридических и физических лиц. Раньше максимальный штраф для юридических лиц составлял 30 тысяч рублей. В этом году он увеличен до 100 тысяч, а при нарушении правил пожарной безопасности, в результате которого возник лесной пожар, штраф для виновников составит от 500 тысяч до 1 миллиона рублей.



**СПРАВКА:** Во время последнего визита в Кузбасс Сергей Шойгу, министр РФ по делам ГО, ЧС и ликвидации последствий стихийных бедствий (МЧС), отметил:

— Резервный фонд Кемеровской области ликвидации ЧС (финансовые и материальные резервы) на душу населения находится на втором месте в России, уступает только федеральному запасу.

## А как у соседей?

Какими средствами удастся защитить население соседних регионов от чрезвычайных ситуаций



**Игорь Шатурный**, заместитель губернатора Томской области:

— Разумеется, бюджетные деньги постоянно участвуют в мерах по оказанию помощи населению в чрезвычайных ситуациях. Так, депутаты Думы города Томска утвердили положение «Об оказании мер соцподдержки отдельным категориям граждан», благодаря которому малоимущие слои населения могли более активно страховать свои дома на период паводка. На погашение части страховых премий нуждающихся граждан было выделено около 5 миллионов рублей. Компенсация выплачивалась через социальную защиту.



**Денис Моралев**, заместитель председателя комитета прессы, службы и информации правительства Новосибирской области:

— Мы работаем на перспективу. С начала 2011-2012 учебного года лучшие студенты по специальностям, связанным с гражданской обороной, а также учащиеся по направлению «Защита в чрезвычайных ситуациях» будут получать стипендии в размере 1 400 рублей.

В соответствии с постановлением губернатора, с 1 сентября стипендии будут получать 5 лучших студентов. Для этого им нужно иметь хорошие оценки, вести активную общественную деятельность, принимать участие

в научно-исследовательских работах, посвященных вопросам совершенствования защиты населения от чрезвычайных ситуаций.



**Михаил Ключников**, начальник управления лесами Алтайского края:

— Основная головная боль настоящего момента — профилактика пожаров. Вся пожарная служба лесного хозяйства в настоящее время находится в боевой готовности. На период праздников начала мая были введены ограничения на посещение лесов, мы выставляли ряд предупредительных аншлагов, делали слябаумы, организовывали патрулирование совместно с полицией. Лесники работали все майские праздники.

К счастью, не зря, крупных пожаров не было.

У нас сегодня достаточно сил и средств, запасов ГСМ, техники: почти 400 автомашин, около тысячи тракторов, другая необходимая техника, оборудование, средства связи, авиация и данные космического мониторинга. Мы готовы защитить леса, что бы ни произошло.

В прошлом году только с 14 апреля по 12 мая в крае произошло 212 лесных пожаров. От огня пострадали леса на площади 596,1 га. В ликвидации пожаров было задействовано 1759 работников лесных предприятий края.

Затраты на тушение (по оперативным данным) составили 407 тысяч рублей. Все пожары возникли по вине человека, в том числе — 24% от сельхозпалов.

# Результатами работы довольны

В марте текущего года КББ была присуждена одна из наиболее престижных наград бизнес-сообщества Кемеровской области

**Банк получил диплом победителя в номинации «Лучший бренд Кузбасса-2010» в группе «кредитно-финансовые услуги».**

«Насколько это событие значимо для банка, лично для вас?» — первый вопрос, который мы адресовали Юрию Николаевичу Буланову, председателю правления ОАО «Кузнецкбизнесбанк».

— Мы к наградам относимся спокойно. Это не цель, скорее приятное дополнение к ежедневной работе. Главное для нас — положительная оценка наших клиентов. Если именно мы получили «Бренд Кузбасса», значит, их мнение в целом о банке положительное. Это нас радует, потому что банк зарабатывает только вместе с клиентами.

**— Каким образом вы узнаете о потребностях клиентов? Пожеланиях? У вас налажен диалог?**

— Конечно. В банке постоянно действует справочная служба, вопросы приходят и по электронной почте. Мы стараемся ни один из них не оставлять без внимания, идем навстречу горожанам. Учет их мнений и индивидуальный подход — одни из основных принципов работы КББ. Так, в начале года, откликаясь на многочисленные просьбы, мы открыли еще один центр коммунальных платежей в Центральном районе. Долгое время клиенты напоминали о нашем слабом месте — Новобайдаевском микрорайоне. Не сразу удалось

решить вопрос с местоположением центра, но мы все-таки нашли возможность и открыли дополнительный офис по адресу: Новобайдаевская, 2а. Теперь отделения КББ есть во всех районах города, а значит, мы стали территориально ближе к своим клиентам.

**— Вы сказали, что один из принципов вашей работы — индивидуальный подход и учет мнений клиентов. Каких еще правил придерживаетесь при ведении дел? Что позволяет «Кузнецкбизнесбанку» сохранять стабильность и уже много лет успешно существовать на финансовом рынке Кузбасса?**

— Мы очень консервативны, стараемся идти по нижней грани допустимого риска, не принимаем участие в рискованных операциях. И это приносит свои плоды. Правильно говорят, что умный решает проблему, а мудрый не попадает в проблемную ситуацию. Показательным стал кризис 2008 года. Тогда нам, конечно, пришлось напрячься, но не было необходимости что-то кардинально перестраивать. С 1998 года мы исходим из предположения (и соответственно строим свою работу) таким образом, что кризисы будут периодически повторяться, у нас разработана целая система реагирования на стрессовые ситуации.

**— Какой вам видится экономическая ситуация в регионе, сложившаяся на сегодняшний день?**

— Ситуация стабильна. Другое дело, что не все этой стабильностью



довольны. Приходится признавать, что ситуация стабильна на другом, более низком по сравнению с 2007-2008 годами уровне. Холодный душ (2007-2008 гг.) многое поставил на свои места. Сейчас все восстановилось, работает, но того размаха — цен, доходов, объемов, — который был, в настоящий момент нет. Такова ситуация не только у нас в регионе, но и в России, и в мире. К сожалению, с этим придется как-то время мириться.

**— Как расставлены приоритеты в работе банка в настоящее время?**

— Приоритетных направлений много. Мы разработали в этом году новый этап стратегии развития банка на 2011-2013 годы. Это внутренний

документ, может быть, реализация не всех наших планов будет очевидна извне, но именно на его основе мы строим работу с нашими клиентами. В планах нынешнего года — модернизация сайта, развитие дистанционных услуг населению (самообслуживание по электронным каналам связи). К ключевым направлениям относятся реконструкция, расширение сети. Я как руководитель банка курирую работу всех, но ответственен и за многие конкретные дела. Например, занимаюсь изменениями в порядке работы с нестандартными кредитами. Кадровая политика банка, естественно, тоже мой вопрос.

**— Связана ли тема вашего исследования в рамках докторской диссертации, которой занимаетесь сегодня, с работой банка?**

— Рабочее название моей научной работы «Планирование и управление работой банка через удовлетворение экономических интересов групп влияния». Группы влияния — клиенты, коллектив, акционеры, партнеры. Задача банка очень сложна и заключается в поддержании равновесия внутри этого сообщества. Перекос в пользу интересов какой-то одной части неизбежно вызовет нестабильную ситуацию, приводящую к финансовым трудностям. Только при соблюдении всех интересов в сбалансированной форме банк может долго и успешно работать. На это мы и настроены.

**— Юрий Николаевич, в завершение нашей беседы хотелось бы задать традиционный для «ФК» вопрос. Наша газета каждым своим номером стремится повышать финансовую грамотность населения. Я знаю, что и вы считаете такую работу необходимой. Работаете сейчас в этом направлении?**

— В СибГИУ я читаю локальный курс лекций по стратегии развития и управления коммерческого банка. Важно, чтобы люди, нацелившиеся на серьезную банковскую работу, понимали, куда они идут. Если судить о финансовой работе только по курсу академических лекций и программам телеканала РБК, может сложиться неверное представление. К сожалению, сегодня в сознании студентов уже имеются определенные штампы. Многие, например, полагают, что работа банка — это, в первую очередь, менеджеры и финансовые аналитики. Как следствие, большинство выпускников хотят занимать именно эти должности. Безусловно, такая работа очень важна, но это очень малая составляющая реальной банковской деятельности. Основное же — это обслуживание клиентов: предприятий, предпринимателей, частных лиц, а также рутинная бухгалтерская работа. Из этого все и складывается: наши доходы, наше будущее, наш совместный с клиентами и акционерами успех.

Генеральная лицензия ЦБ РФ 1158 от 22.10.2002г.

# Рецепт благополучия

нашли Татьяна и Валерий Мелкобродовы

Вера Фатеева

**Они познакомились пять лет назад. Тогда их совместная жизнь была далека от сегодняшней: оба учились, денег не хватало. Валерий получал 4000 рублей в месяц.**

Чтобы укрепить шаткое материальное положение семьи, ему пришлось бросить занятия боксом и устроиться на вторую работу.

— Сейчас уже не жалею — одно потерял, другое приобрел, — улыбается Валерий.

Интересуюсь, почему молодые люди решили открыть свое дело и выбрали именно эти направления? Ответ показался интересным.

— С детства люблю технику, машины, а стать владельцем автобазы было не то чтобы мечтой, но уж точно заветным желанием! Непосредственно зарабатывать этим захотелось после прочтения книги Роберта Киосаки «Богатый папа — бедный папа», которую порекомендовал мне генеральный директор одной крупной транспортной фирмы. Эта книга поменяла мой взгляд на мир. Она учит человека тому, как правильно распоряжаться собственным капиталом, наводит на определенные мысли. В бизнесе главное — идея. Хорошую идею и государство поддержит, и людям она будет полезна.



Бизнес-план молодой человек начал составлять, еще работая на заводе. Открытию собственного дела помогло и стечение обстоятельств. Сокращение на производстве совпало с моментом программ субсидирования малого бизнеса в центре занятости. Поддержку биржа труда оказала существенную. За каждое открытое рабочее место, а их в бизнесе Мелкобродова было 8, государство выплачивало по 60 000 рублей. Сейчас фирма Валерия, специализирующаяся на грузоперевозках, набирает обороты — штат сотрудников увеличился почти вдвое, а маршруты движения его грузовиков охватывают всю область. В планах — реализовать третий и четвертый пункты бизнес-плана: заменить арендованный транспорт собственным и открыть свои ремонтные станции.

*Личный финансовый план семьи Мелкобродовых*

*Доходы составляют в среднем 45 000 рублей в месяц.*

**Расходы:**

Содержание машин (личный автомобиль есть у каждого из супругов)	10 000
Продукты	10 000
Одежда	5000
Развлечения	5000
Ремонт	5000 + 1000 рублей составляет оплата детского сада
Образование (оплата обучения в вузе, посещение курсов бухгалтерского учета)	3000 - 4000
Коммунальные платежи (поскольку живем в частном секторе, ежемесячные расходы составляют также оплата электроэнергии)	1000
Сотовая связь	1000
Интернет	500

Татьяна продолжила бизнес по производству пенобетона, которым до грузоперевозок пробовал заниматься Валерий. В настоящее время ее стаж предпринимателя составляет немногим менее двух лет, но она уже хорошо разбирается в особенностях рынка, делает успехи.

У Мелкобродовых есть свои рецепты материального благополучия. Один из них — составление личного финансового плана с учетом разработанных экономистами схем (см. предыдущие номера «ФК»). Согласно этим схемам, все средства условно разделяются на две категории — активы и пассивы.

Активы — это то, что может приносить деньги, пассивы — то, что их забирает. К первой категории относятся золото, облигации, акции, недви-

мость. Ко второй, например, автомобиль, который постоянно ломается и потребляет слишком много бензина. Чем быстрее растет список активов, тем быстрее увеличивается материальное благосостояние.

— Многие молодые семьи, взяв ипотеку, совершают, на мой взгляд, большую ошибку, — говорит Валерий. — Ипотека является мощным пассивом, она забирает все свободные деньги, которые могли бы пойти на приобретение активов. В итоге, доходы не будут увеличиваться.

А если тратить все свободные средства на приобретение того, что может способствовать увеличению капитала, то в короткий срок появятся деньги, которых будет достаточно для приобретения той же необходимой недвижимости.

Редакция газеты «Финансовый консультант» продолжает конкурс на составление лучшего финансового плана

Конкурс проводится в два этапа. На первом этапе по итогам каждого квартала происходит отбор лучших планов, победители которых получают по тысяче рублей и специальный приз-амулет и выходят в финальную часть.

В финале определяется победитель, который получает специальный приз от спонсора конкурса и на всякий случай еще 5 тысяч рублей от редакции газеты «Финансовый консультант».

Адрес для потенциальных победителей: 650991, г. Кемерово, пр. Октябрьский, 28, 204. Газета «Финансовый консультант». На конкурс.



# Доплата шахтерам увеличится

Прибавка к шахтерской пенсии, о которой так много говорили с прошлого года, оказалась куда скромнее, чем ожидалось, — 1 292 рубля



Александр Сусоев

**В Кузбассе ее получили более 26 тысяч шахтеров-пенсионеров.**

Напомним, что премьер-министр Владимир Путин прошлым летом в Новокузнецке на встрече с шахтерами заявил о повышении пенсии на 7,7 тысячи рублей. Глава Минздравсоцразвития РФ Татьяна Голикова говорила даже о том, что средний размер прибавки может составить около 9 тысяч рублей. Почему же возникла такая значимая разница между расчетами и реальными выплатами?

Для этого надо учесть, что фонд, из которого выплачиваются пенсионные добавки, формируется из выплат в него собственников угледобывающих предприятий. В соответствии с постановлением правительства в перечень организаций угольной промышленности, являющихся плательщиками дополнительных страховых взносов, включено 98 угольных организаций, в том числе 59 организаций Кемеровской области. Всего же в РФ на эти цели собрано 230 миллионов рублей, и кузбасская доля самая весомая — 184 миллиона рублей, или 80% общих средств. На размер доплат оказали также влияние сроки перечисления денег. Угольные предприятия отдали их

вовремя, но в первом квартале была оплата только за два месяца — январь и февраль, а март в зачет не пошел. По закону, оплата взносов за этот месяц прошла только в апреле. Предполагается, что в следующем квартале, когда пересмотрят размеры доплат шахтерам, будут учтены платежи трех месяцев и процент сбора взносов будет больше.

— 230 миллионов рублей, — говорит Ольга Фалалева, заместитель управляющего отделением ПФР по Кемеровской области, — общая копилка, и распределяются средства на все регионы угледобычи. А в стране этих регионов 13 — Ростовская область, Хакасия, Коми, Рязань, Саха и так далее. Среди получателей 62,2 тысячи шахтеров, проживающих в других российских регионах, ведь дополнительные отчисления угольных предприятий не персонализированы.

Тем не менее сразу же после начала выплат, которые бывшие шахтеры начали получать в мае текущего года, губернатор Аман Тулеев обратился с письмом в правительство к Владимиру Путину, министрам Татьяне Голиковой и Сергею Шматко с просьбой пересмотреть вопрос о повышении пенсий шахтерам.

Губернатор считает, что комиссия, которая работала над законом, просчиталась, и просит председа-

теля правительства дать поручение разработчикам вернуться к документу и устранить недоработки, чтобы шахтеры получили объявленные суммы.

По его мнению, в увеличении шахтерских пенсий пришла пора идти дальше, ведь пока федеральный закон «О дополнительном социальном обеспечении отдельных категорий работников организаций угольной промышленности» затрагивает только основные горячие профессии (ГРОЗ, проходчик, забойщик и так далее) со стажем не менее 20 лет и работников глубоких разрезов.

Кузбасский губернатор считает, что надо расширить круг получателей дополнительных шахтерских пенсий. С этим предложением он и обратился к главе правительства, в Совет Федерации и Госдуму РФ.



**Отделение по Кемеровской области Пенсионного фонда РФ**

Кемеровская область, 650040, г. Кемерово, пр. Советский, 74

**Приемная управляющего отделением (384-2) 58-71-76**

**Общественная приемная (384-2) 58-73-20 («горячая линия»)**

## Выбираем образ жизни «за 65»

Пример накопительной программы по индивидуальному запросу

Марина Ларина

**К**алькулятор расчета будущей пенсии работает на многих сайтах, в том числе на сайте NPF-renlife.

Если читатель хоть раз имел дело с этим прибором on-line, он прекрасно знает ключевую фразу рекомендации: «Будущие накопления не способны обеспечить достойный образ жизни, постарайтесь найти альтернативные пути их пополнения». Именно с этой целью я и обратилась к Раисе Макаровой, директору Ренессанс Life&Pensions.

Для заполнения данных ее электронного рабочего калькулятора я ответила на ряд вопросов:

— Как оцениваете состояние здоровья на данный момент? — Положительно.

— Возраст? — 49 лет.  
— Длительность программы — примерная платежеспособность? — До 65 лет.  
— Реальная сумма ежемесячных платежей? — 5 000 рублей (60 000 в год).

Затем был проведен предварительный расчет накоплений, которые составили (в случае прогнозируемой нормы доходности) около 1 500 000 рублей.

Далее я считала сама, установив собственный срок дожития в 10 лет (до 75 лет), или в 120 месяцев. Итак, 1 500 000 : 120 = 12 500 в месяц. Дополнительные к пенсии деньги (без учета индексации, которую Ренессанс Life&Pensions начисляет ежегодно).

Стоит ли такая сумма текущих платежей на протяжении 16 лет? Каждый должен решать самостоятельно.

Динамика среднего размера пенсии в Российской Федерации (на конец года, рублей)

	2007	2008	2009	2010
<b>Средний размер пенсии в РФ</b>	<b>3664</b>	<b>4546</b>	<b>6177</b>	<b>7594</b>
Средний размер трудовой пенсии, в т.ч.	3713	4652	6314	7811
по старости	3949	4910	6630	8166
по инвалидности	2859	3481	4767	5100
по случаю потери кормильца	2105	2754	3727	4810
Средний размер пенсии по государственному пенсионному обеспечению (социальная пенсия)	2758	3007	4245	4731

По данным ПФ РФ



## В первой пятерке

НПФ «Промагрофонд» информирует о результатах деятельности

**С**овет НПФ «Промагрофонд» на очередном заседании утвердил результаты деятельности фонда за 2010 год.

По количеству застрахованных лиц в 2010 году НПФ «Промагрофонд» вошел в первую пятерку российских НПФ. Всего с учетом предыдущего периода фонду доверили управление накопительной частью трудовой пенсии более 850 000 клиентов.

По итогам 2010 года НПФ «Промагрофонд» начислил на счета застрахованных лиц и клиентов фонда инвестиционный доход в размере 10% годовых. За период с 2005-го по 2010 год накопленная доходность по обязательному пенсионному страхованию составила 87,92%, по дополнительному пенсионному обеспечению — 122,95%.

В настоящее время собственное имущество НПФ «Промагрофонд» превышает 12 млрд руб., имущество для обеспечения уставной деятельности — 2,5 млрд руб.

На территории Кузбасса НПФ «Промагрофонд» работает с 2008 года.

Фонд принимает активное участие в повышении финансовой и пенсионной грамотности населения, оказывает консультации частным и юридическим лицам по вопросам пенсионной реформы, обязательному пенсионному страхованию и дополнительному пенсионному обеспечению.

В этом году НПФ «Промагрофонд» стал участником областного конкурса

«Финансовый рынок Кузбасса-2010», организованного администрацией Кемеровской области, Кузбасской торгово-промышленной палатой и изданием «Финансовый консультант».

Филиал НПФ «Промагрофонд» в г. Кемерово признан победителем в двух номинациях конкурса: «Культура пенсионного страхования» и «Доверие и надежность».

Почетные дипломы были вручены Ирине Александровне Сагура, руководителю филиала НПФ «Промагрофонд». «НПФ «Промагрофонд» — единственный участник конкурса, который одержал победу сразу в двух номинациях, — говорит Ирина Александровна. — Для нас эти награды символизируют признание фонда успешной и надежной социально ответственной структурой в сфере пенсионного обеспечения. Высокая оценка деятельности НПФ «Промагрофонд», данная профессиональ-

ным сообществом, подтверждает значимость ежедневной работы наших специалистов и пенсионных консультантов, в результате которой все больше людей оказывают фонду доверие и формируют будущую пенсию в НПФ «Промагрофонд».

В 2010 году НПФ «Промагрофонд» рейтинговым агентством «Эксперт РА» был присвоен очень высокий уровень надежности — «А+». К числу положительных факторов, влияющих на уровень рейтинговой оценки, аналитики агентства отнесли умеренно консервативную инвестиционную стратегию в части инвестирования пенсионных накоплений, высокое соотношение страхового резерва и резервов покрытия пенсионных обязательств, высокое соотношение имущества для обеспечения уставной деятельности и пенсионных средств.

Лиц. №28/2 от 16.04.2004 г., выд. ФС по ФР РФ



**СПРАВКА:** НПФ «Промагрофонд» 17 лет успешно работает в пенсионной системе России, является членом Национальной ассоциации НПФ, членом «Союза машиностроителей России», партнером пенсионных программ Международной ассоциации участников космической деятельности и ДОСААФ России. По итогам 2010 года НПФ «Промагрофонд» награжден почетным дипломом «Эксперта РА» «За высокие темпы роста пенсионных накоплений».

В настоящее время НПФ «Промагрофонд» представлен в 113 городах России. Полный перечень филиалов и представительств НПФ «Промагрофонд» представлен на сайте [www.promagrofond.ru](http://www.promagrofond.ru).

Телефон «горячей линии» НПФ «Промагрофонд»: **8(495)637-90-23**.

Филиал НПФ «Промагрофонд» в г. Кемерово: ул. Кузбасская, д. 31, офис 100, тел.: **8 (3842) 45-44-50, 36-28-39**. ДО НПФ «Промагрофонд» в г. Новокузнецке: ул. Орджоникидзе, д. 21, офис 414, тел.: **8 (3843) 46-57-41, 45-26-98**. ДО НПФ «Промагрофонд» в г. Междуреченске: ул. Юдина, д. 16, тел. **8 (38475) 6-18-48**.

# Лидеры определены

Окончание. Начало на стр. 1

Надежду на то, что Кузбасс станет одним из самых крупных региональных финансовых центров Сибири, выразил Евгений Снегирев, руководитель регионального отделения федеральной службы по финансовым рынкам в СФО.

— Для этого, — сказал он, — и банкам, и страховым компаниям, и НПФ надо еще много потрудиться на ниве улучшения экономической грамотности населения, а также повышения своего имиджа надежных и верных слову проводников на многообразном и непредсказуемом рынке финансовых услуг.

**А вот лучшие сегодня:**



Филиал ОАО «Газпромбанк» в г. Кемерово за победу в номинации «Лучший филиал российского банка»

Филиал ОАО «Газпромбанк» в г. Кемерово за победу в номинации «Лидер в области кредитования крупного бизнеса»



Кемеровский региональный филиал НПФ электроэнергетики за победу в номинации «Лучший филиал НПФ Кемеровской области»



ООО «СК «Сибирский Дом Страхования» за победу в номинации «Лучшая региональная страховая компания»

— Как вы относитесь к конкурсам на лучшую финансовую структуру региона, России? Нужны ли они? Если да — то зачем? Принимали ли сами участие в подобных конкурсах?

Эти вопросы «ФК» задал известным людям области.



**Владимир Гершгорин**, директор Новокузнецкого филиала-института КемГУ:

— Конкуренция нужна, поскольку только в соревновании с другими можно реально оценить свою позицию, определить свое место в экономике, социальной среде. Я слежу за подобными конкурсами, интересуюсь результатами: читаю газеты, просматриваю соответствующие интернет-сайты, информация передается и из уст в уста. В какой-то степени результаты таких конкурсов могут даже повлиять на выбор партнеров.

Я думаю, что людям, у которых есть счета в банках, будет приятно узнать, что какая-то структура отличилась, кому-то это поможет определиться с выбором.

Я положительно отношусь к разного рода наградам, они являются свидетельством успеха, поднимают в глазах окружающих, дают стимул к дальнейшему развитию. Всегда приятно получать поощрение, если ты этого заслужил. Рады, когда наши студенты и преподаватели получают дипломы, медали, приветствуем это. Безусловно, победы повышают их уровень самосознания.

ООО «СК «Сибирский Дом Страхования» за победу в номинации «Инновация года в страховании: новый страховой продукт «Семейные ценности»



ОАО «Страховая медицинская организация «Сибирь» за победу в номинации «Лучшая медицинская страховая компания»



Кемеровский региональный филиал ООО «СК «Согласие» за победу в номинации «Лучший филиал российской страховой компании»



ОАО «АБ «Кузнецкбизнесбанк» за победу в номинации «Лидер пластикового бизнеса в банковской сфере»



АКБ «Кузбассхимбанк» за победу в номинации «Доверие и надежность»



Кемеровский филиал АКБ «Промсвязьбанк» (ОАО) за победу в номинации «Лидер в кредитовании малого и среднего бизнеса»



Кемеровский филиал ОАО «АГРОПРОМКРЕДИТ» за победу в номинации «Социально ответственный банк»



Кузбасский филиал ОАО «Углеметбанк» за победу в номинации «Доверие и надежность»

## Названы «персоны года»

**БУЛАНОВ Юрий Николаевич**, председатель правления ОАО «АБ «Кузнецкбизнесбанк» за победу в номинации «Банкир года»

**ГАЙНЕТДИНОВА Ольга Викторовна**, управляющий Кемеровским филиалом «Промсвязьбанк» (ОАО) за победу в номинации «Личный вклад в развитие финансового рынка Кузбасса»

**МОРОЗЕНКО Нэлли Давыдовна**, управляющий филиалом ОАО «Газпромбанк» в г. Кемерово за победу в номинации «Личный вклад в развитие науки и подготовку кадров в сфере банковской деятельности»

**БУТКОВСКАЯ Ольга Викторовна**, исполнительный директор ООО «СК «Сибирский Дом Страхования» за победу в номинации «Личный вклад в развитие финансового рынка Кузбасса»

**БАБАРЫКИНА Светлана Васильевна**, генеральный директор ОАО «Страховая медицинская организация «Сибирь» за победу в номинации «Персона года»

**ПИСЛАКОВА Светлана Витальевна**, заместитель директора по корпоративному бизнесу Кемеровского филиала ООО «СК «Согласие» за победу в номинации «Личный вклад в развитие науки и подготовку кадров в сфере страхования»

**ДМИТРИЕВ Александр Владимирович**, директор Кемеровского регионального филиала НПФ электроэнергетики за победу в номинации «Эффективный менеджмент»



Акционерный коммерческий банк **НОВОКУЗНЕЦКИЙ МУНИЦИПАЛЬНЫЙ БАНК** открытое акционерное общество

АКБ «Новокузнецкий муниципальный банк» за победу в номинации «Самый креативный банк в сфере маркетинга и PR»



Операционный офис «Кемеровский» в г. Кемерово филиала «Новосибирский» ОАО «Альфа-Банк» за победу в номинации «Лидер корпоративного бизнеса»



Кемеровский филиал «Межрегиональный негосударственный «Большой пенсионный фонд» за победу в номинации «Безупречная репутация»



Кемеровский филиал НПФ «ПромАгроФонд» за победу в номинации «Культура пенсионного страхования»

Кемеровский филиал НПФ «ПромАгроФонд» за победу в номинации «Доверие и надежность»



НО НПФ «Норильский никель» за победу в номинации «Лидер в развитии филиальной сети»



Агентство в г. Кемерово ООО «СК «Ренессанс Жизнь и пенсии» за победу в номинации «Инновация года в страховании: новый страховой продукт «Программа «Инвестор»



**Андрей Хайлов**, чемпион молодежного первенства России по легкой атлетике (прыжки в длину):

— Я считаю, что такие конкурсы должны проводиться, они очень полезны! Ведь соперничество, соревнования — это двигатель прогресса, так как именно здоровая конкуренция стимулирует, заставляет показывать более высокие результаты, серьезнее, качественнее выполнять свою работу.

По итогам разных номинаций выявляется наиболее качественный, надежный, наиболее доступный социально ориентированный банк. Сегодня нельзя доверять рекламе, поэтому результаты именно таких мероприятий могут служить достоверной информацией. В любой отрасли, в том числе и экономической, как и в спорте, нужно стремиться к большему, постоянно поднимать планку и брать новые высоты.

Что касается побед, могу сказать, что побеждать любят все, и я не исключение! Это дает мне энергию, уверенность в себе и желание работать дальше, поднимает настроение. Но при этом никогда нельзя останавливаться на достигнутом и быть полностью удовлетворенным собой и своими результатами. Также приятно получать награды, кубки, памятные статуэтки — они символизируют твой успех, их приятно демонстрировать друзьям и близким людям. В будущем детям и внукам будет интересно посмотреть, на что был способен их папа (дедушка).

## Зачем статуэтка?

Основная проблема конкурсов и фестивалей — непонимание, зачем принимать в них участие и какую реальную пользу это может принести.

Множество вопросов вызывает позиция клиентов — насколько влияют на них статуэтки победителей профессиональных конкурсов? Может ли стать решающим фактором обладание такой наградой?

Однозначно: ДА!

И «ФК» докажет это — судите сами:

**1** участники конкурса, его победители получают бонусную площадку для создания имиджа и отличный PR-повод;

**2** само участие в конкурсе говорит: компании есть что показать;

**3** напрямую участие и победы в конкурсе не гарантируют получение новых клиентов, но они дают повод заинтересоваться финансовой структурой и повышают ее узнаваемость;

**4** во время конкурса появляется много новой информации о коммуникационной стратегии, происходит анализ рынка и конкурентного окружения, оптимальных ценовых условий. По ходу оценивается профессионализм собственной команды;

**5** участие в конкурсах помогает держать себя постоянно в тонусе;

Вывод очевиден: конкурсы нужны:

клиентам — ведь они хотят работать с лучшими, и именно конкурсы и фестивали помогают их выделить;

финансовым структурам — чтобы показать свой творческий потенциал и увидеть свое место на рынке. Кроме того, на конкурсах создаются тренды и презентуются инновационные технологии, а получение этой информации бесценно в век, когда маркетинговые инструменты модернизируются и видоизменяются крайне быстро, вслед за стремительным техническим прогрессом и повальной интернетизацией.

Участие в конкурсе — отличная инвестиция в будущее компании.

## Самые прикольные конкурсы мира



### Деревенские игры

Ежегодный фестиваль The Summer Redneck Games в штате Джорджия, США, родился в знак протеста после того, как кто-то в прессе написал, что Олимпийские игры в Атланте в 1996 году будут устраивать «горстка деревенщин». Апофеозом игр является соревнование по плюханью в жидкую глину под радостные вопли болельщиков. А еще в программе — метание сидений от унитазов. Кто дальше всех забросит.

## ТЕМА НОМЕРА



Контроль и надзор в сфере финансовых рынков осуществляют:

**Федеральная служба по финансовым рынкам России (ФСФР)**

119991, Москва, Ленинский пр-т, д. 9, В-49, ГСП-1

**Список лиц, ответственных за работу с обращениями граждан в Федеральной службе по финансовым рынкам России (ФСФР):**

**Миловидов Владимир Дмитриевич**, руководитель ФСФР России, (8-495) 935-87-90 — секретарь (доб. 392),

**Хулхачиев Бембя Викторович**, заместитель руководителя ФСФР России, (8-495) 935-87-90 — секретарь (доб. 203),

**Царяпина Ирина Николаевна**, начальник управления делами архива, (8-495) 935-87-90 (доб. 405),

**Прокошева Ольга Викторовна**, заместитель начальника управления делами архива, (8-495) 935-87-90 (доб. 366), факс: (8-495) 935-87-91; 935-87-90,

**Карпов Иван Сергеевич**, заместитель начальника отдела контроля исполнения поручений и приказов управления делами и архива, (8-495) 935-87-90 (доб. 165), факс (8-495) 935-87-91,

**Гущина Ольга Валерьевна**, старший специалист 1-го разряда отдела контроля исполнения поручений и приказов управления делами и архива, (8-495) 935-87-90 (доб. 234), факс (8-495) 935-87-91

**Управление по ценным бумагам и страховому рынку Кемеровской области**

650064, г. Кемерово, пр. Советский, 58

**Малютина Нелли Анатольевна**, начальник управления, (8-3842) 58-54-36, 36-76-62,

**Станиславович Елена Николаевна**, зам. начальника, (8-3842) 36-76-62,

**Зайцева Галина Александровна**, начальник отдела страхового рынка и банковского сектора (8-3842) 58-56-20,

**Гончарова Вера Ивановна**, начальник отдела фондового рынка и пенсионной реформы, (8-3842) 58-43-17

# Нет монополии — нет дефицита

## Мониторинг УФАС по Кемеровской области

Леонид Алексеев

**К**емеровским УФАС России проведен мониторинг и анализ данных по финансово-экономическим показателям, характеризующим концентрацию капитала на рынках лизинговых, брокерских услуг и ценных бумаг на территории Кемеровской области.



Чтобы разобраться с ситуацией, «ФК» обратился к Елене Клостер, и.о. руководителя Управления Федеральной антимонопольной службы по КО.

— Елена Александровна, объясните, пожалуйста, в чем смысл вашей огромной работы — для «обывателя», рядового кузбассовца, достаточно далекого от финансового рынка?

— Главное — мы должны способствовать развитию конкуренции. Монополисты разрешены нашим законодательством, но они не должны

нарушать антимонопольное законодательство, препятствовать развитию более мелких организаций. Ведь, в конечном счете, все отражается на потребителе, происходит не вполне обоснованный рост цен или образуется дефицит определенного товара.

— О чем говорит текущий анализ финансового рынка?

— Ситуация ровная, рынок высококонцентрированный. В каждой названной группе представителей финансовых услуг (лизинговых, брокерских и на рынке ценных бумаг) число участников достаточное для поддержания достойной конкуренции, конфликтов нет.

— Почему были выбраны именно три этих направления для проверки?

— Направления деятельности нам рекомендует ФАС России. Именно три названных группы финансовых услуг в большей степени подкреплены федеральным законодательством, а значит, работают по определенным правилам. Критерии оценки их деятельности наиболее понятны, как понятны и направления исправления возможных ошибок.

О состоянии конкурентной среды на финансовом рынке Кузбасса на 01.01.2011 года

### ЛИЗИНГОВЫЕ УСЛУГИ

**Основные игроки:** ООО «Кузбасслизинг», ООО «Лизинг машин и оборудования», ООО «АльянсРегионЛизинг» (занимает лидирующие позиции на рынке договоров лизинга зданий, инженерных сооружений), ООО «КузбассФинансЛизинг» и ОАО «Кузбасская лизинговая компания» (последние — лидеры по договорам лизинга сельскохозяйственного оборудования и техники).

### БРОКЕРСКИЕ УСЛУГИ

**Основные игроки:** ОАО «АБ «Кузнецкбизнесбанк», ООО «Финансовая Компания «Интеллект — Капитал».

### УСЛУГИ ПО УПРАВЛЕНИЮ ЦЕННЫМИ БУМАГАМИ

**Основные игроки:** ООО «Компания «Примула» и ООО «Финансовая Компания «Интеллект — Капитал».



# Ступени на пьедестал

## Как подняться к вершине финансового рынка?

Марина Ларина

**О**просив представителей финансовых структур — людей, которые смогли добиться лидирующих позиций, мы вывели путь из пяти ступенек.

### 1. Необходимо изучать досконально математику — королеву наук

Это развивает интеллект и системное мышление. Математика лежит в основе целого ряда финансовых дисциплин. Без понимания хотя бы основ статистики нет шансов осознать, что такое ожидаемая доходность и риск.

### 2. Читайте учебники известных западных авторов

Десять лет назад вполне можно было сделать карьеру в финансовой индустрии, не имея специального образования. Тогда требовались предпринимательские навыки, а не предметные. Сегодня, когда речь идет уже не о создании какой-то финансовой структуры с нуля, а о карьере с низовых позиций, специфические знания необходимы. Вместо того чтобы слушать по телевизору и читать в газетах и журналах абстрактные «раз-

мышлизмы» на тему «боковых трендов» от многочисленных гуру российского фондового рынка с неизвестным образованием, прочитайте лучше по одному учебнику по инвестициям и корпоративным финансам. Например, «Инвестиции» от авторов Боди, Кейна, Маркуса и «Принципы корпоративных финансов» авторов Брейли и Майерса.

### 3. Учитесь бухучет по международным стандартам

К сожалению, бухгалтерский учет и отчетность по российским стандартам не помощники в понимании реального экономического состояния предприятия. Учет по международным стандартам тоже страдает большим количеством недостатков, но в целом его принципы гораздо разумнее. Начиная от основополагающего «сущность выше формы».

### 4. Учитесь иностранные языки

Нравится это нам или нет, но вся финансовая наука и практика XX столетия развивалась прежде всего в США и Британии. Львиная доля нобелевских лауреатов по экономике — ученые из американских университетов. Все лучшие учебники по экономике и финансам также написаны на

английском языке. Самое хорошее образование в этой области тоже дается на нем. Почти весь профессиональный финансовый жаргон — это, по сути дела, англицизмы. Одним словом, без английского ваше постижение финансов будет сильно затруднено.

### 5. Просматривайте за цифрами реальность

Если вас интересует не карьера в предметной области (стать хорошим финансовым аналитиком или специалистом в другой предметной области финансов), а карьера управленца в финансовой индустрии, необходимо понимать, что управление — это прежде всего люди, принятие решений и последующий контроль, а это значит, надо практиковаться в области принятия решений, межличностном общении и других управленческих навыках. На эту тему также есть целый ряд блестящих книг опять же западных авторов. Но в этом вопросе гораздо важнее практические навыки и опыт. Берите на себя инициативу и отвечайте исполнением — вас обязательно заметят. А если не замечают, ищите другое место. Дефицит хороших кадров любого уровня не закончится никогда, даже во времена глубоких экономических спадов.



### «ФК»: библиография

4-е издание книги американских авторов З. Боди, А. Кейна, А.Дж. Маркуса «Принципы инвестиций», выпущенное издательским домом «Вильямс», уже появилось на прилавках кузбасских книжных магазинов.

В книге затрагиваются основные вопросы и проблемы, интересующие в настоящее время всех инвесторов. Она поможет приобрести навыки, необходимые для квалифицированной оценки современных финансовых проблем и анализа дискуссий, освещаемых популярными средствами массовой информации и специализированными финансовыми журналами.

# Средства для клиентов: понятно, дешево и быстро

**В** Промсвязьбанке подвели итоги работы за первый квартал текущего года — и они порадовали. Финансовые результаты подтвердили, что многие предприятия справились с кризисной ситуацией и вошли в нормальный процесс кредитования и расчетов. Кстати, в немалой степени они обязаны этим банку, который старался максимально учесть их интересы. С этой темы началась беседа корреспондента «ФК» с руководителем Кемеровского филиала ОАО «Промсвязьбанк» Ольгой Гайнетдиновой.

— Ольга Викторовна, не секрет, что далеко не все предприятия, особенно реального сектора экономики, пережили этот кризис. Как вы строили свои взаимоотношения с клиентами?

— Были и среди наших клиентов те, кто допускал просрочки платежей по кредитам. Но мы не отмахивались от их проблем, а старались внимательно изучить: почему возникла такая негативная ситуация и каким образом можно смягчить ее последствия. После такого анализа и соответствующей корректировки некоторым нашим клиентам наш банк шел на встречу, помогая встать на рельсы нормальной работы. Думаю, что это был правильный шаг, потому что на многих предприятиях и организациях удалось сохранить кадры. С таким капиталом в послекризисный период стало проще выходить на прежние объемы производства. В итоге и мы не проиграли, наш кредитный портфель заметно вырос за прошлый год.

— Вы своеобразно пережили этот период, потому что не сидели в ожидании лучших времен, а разрабатывали и предлагали новые банковские продукты, которые тоже сыграли свою положительную роль.

— Действительно, мы активно работаем на рынке с такими продуктами, как факторинг и международное финансирование. По факторингу наш банк занимает лидирующие позиции. И сегодня он востребован в том числе потому, что, если раньше по этой операции деньги были дорогими, то сегодня их доступность для клиентов заметно выросла. Этот продукт интересен также тем, что он не отражается на балансе предприятий как кредитная задолженность. Таким образом, у клиентов появляются дополнительные возможности для получения банковского кредита.

Еще один продукт, набирающий популярность в Кузбассе, — международное финансирование, которое используется, например, при закупках товара и оборудования за рубежом. Замечу, что международные деньги у нас недорогие за счет того, что платежи осуществляются без лишних посредников. Мы также предлагаем брать банковские гарантии, которые принимаются практически всеми странами мира. Предприятию не надо отвлекать эти деньги из оборота. Это преимущество наши клиенты быстро поняли и теперь активно пользуются этим продуктом.

— Вы акцентировали внимание на закупках оборудования предприятиями реального сектора экономики. Это ваш вклад в заявленную государством модернизацию?

— Это на самом деле так, потому что для крупной модернизации нужны значительные финансовые ресурсы, а у нас не так уж много предприятий, которые обходятся при этой работе только своими средствами. Большинству нужны кредиты. Судя по тому, что объем таких кредитов тоже растет, мы можем сделать вывод: обновление производства идет реально, а не на словах. Нам интересно и выгодно работать не только с крупными компаниями, но также со средними и малыми предприятиями. Для этого сегмента в банке разработано более десяти различных кредитных и депозитных программ, которые могут удовлетворить любую потребность предпринимателей. Мы выдаем кредиты в суммах от 300 тысяч до 120 миллионов рублей на срок до 10 лет. По всем кредитным продуктам — гибкий подход к залоговому обеспечению с возможностью избежать страхования. Кредиты в сумме до 1 миллиона рублей выдаются без залога, по более крупным суммам допустимы выдачи при частичной обеспеченности (не-



Ольга Гайнетдинова,  
руководитель  
Кемеровского филиала  
ОАО «Промсвязьбанк»:  
«Банк постоянно совершенствует продукты для малого и среднего бизнеса — совсем скоро запускаем новый кредитный продукт с возможностью установления плавающих процентных ставок, основанных на индексе Mosprime3M»

обеспеченная часть — от 10% до 25% кредита, но не более 1 миллиона рублей).

При нехватке залогового обеспечения мы предлагаем воспользоваться поручительством Государственного фонда поддержки предпринимательства Кемеровской области. Фонд предлагает свою гарантию в сумме до 70% ссуды и на любые сроки кредитования. Стоимость услуги фонда от 0,5% до 1,75% годовых. Основные преимущества для предпринимателей — возможность получить большую сумму финансирования при отсутствии достаточного залогового обеспечения и короткие сроки получения кредита (нет необходимости оформления и регистрации документов по имущественному залого).

Мы понимаем, что часто для предпринимателей важнее не столько стоимость, сколько срочность получения денег, потому работаем максимально быстро, можем выдать кредит и за три дня.

Банк постоянно совершенствует продукты для малого и среднего бизнеса — совсем скоро запускаем новый кредитный продукт с возможностью установления плавающих процентных ставок, основанных на индексе Mosprime3M. Это новшество для кузбасского рынка кредитования МСБ, и мы уверены, что оно будет по достоинству оценено нашими клиентами.

Кстати, меняется ситуация и на рынке розничного кредитования.

— Хотелось бы остановиться на розничном бизнесе. Что нового, например, в ипотечном кредитовании?

— Наша ипотека имеет немало преимуществ на рынке. Больше всего населению нравится то, что у нас ипотечный кредит берут даже те, чей доход вроде бы не позволяет «роскошествовать». Секрет заключается в том, что число созаемщиков мы расширили до 4 членов семьи. Клиент сам выбирает срок кредитования от 6 до 300 месяцев с шагом в один месяц. Отсутствие штрафных санкций и ограничений по сумме при досрочном погашении — еще одно преимущество на рынке, как и упрощенный пакет документов.

Есть у нас и такой вариант ипотечного кредитования, когда человек берет кредит и закладывает под него свою старую квартиру. Он может не отчитываться перед нами за то, куда собирается потратить взятые деньги. Не секрет, что у нас есть люди, имеющие несколько квартир, и они хотят получить большой кредит на длительный срок под низкий процент, да еще в срочном порядке. Продажа квартир в таких случаях сопровождается неизбежными потерями. Так вот, они могут решить свой вопрос, «заложив» ее у нас через ипотеку. Мы убедились, что для многих людей это дополнительный шанс решить какие-то насущные финансовые проблемы. Добавлю, что по ипотеке мы работаем не только на вторичном рынке, но и на первичном.

— В последнее время банки снова начали активно предлагать кредитные карты. Вы тоже работаете в этой нише и довольно успешно. Что предлагаете кузбассовцам?

— Мы предлагаем кредитные карты с льготным периодом кредитования, нашей картой можно пользоваться и не платить никаких процентов. Разумеется, при условии, что владелец карты укладывает в тот самый льготный период, который у нас составляет до 50 дней. Однако это вовсе не означает, что через этот срок вы должны вернуть нам все до копейки. В случае, если вы не смогли погасить всю задолженность в льготный период, вам будет достаточно вносить ежемесячно лишь 5% от истраченной суммы плюс начисленные проценты, и продолжит спокойно пользоваться нашими кредитными ресурсами дальше.

— В таком случае возникает вопрос: а какая же для банка в этом выгода?

— Дело в том, что далеко не все клиенты пользуются льготным периодом. Многие клиенты предпочитают оплачивать минимальный ежемесячный платеж и проценты, чем вносить всю сумму задолженности, то есть они пользуются, по сути, обычным кредитом. К тому же клиенту просто удобно пользоваться кредитной картой, у него всегда есть некоторый запас средств, которым он может воспользоваться в любое время.

Добавлю, что кредитные карты становятся все популярнее, потому что ими можно пользоваться не только внутри страны, но и за рубежом.

Например, те, кто с нашей картой едет по делам или на отдых за границу, не всегда могут просчитать свои расходы. А с нашей картой можно ехать без опасения, что денег может не хватить. Да и для крупных покупок не надо обзванивать знакомых, чтобы взять в долг, мы даем заем под щадящие проценты.

Есть у нас и еще одна крайне удобная услуга для наших клиентов — это система дистанционного банковского обслуживания PSB-Retail. С ее помощью через интернет вы можете контролировать состояние всех ваших счетов, открытых в Промсвязьбанке, в том числе узнавать задолженность и размер необходимого платежа по кредитной карте. Кроме того, с помощью системы PSB-Retail можно совершать операции по безналичному обмену валюты, разнообразные переводы и платежи.

— Увы, далеко не всем понятны электронные премудрости.

— На самом деле пользоваться PSB-Retail'ом вовсе не сложно. Вам достаточно зайти на сайт Промсвязьбанка, ввести уникальный номер клиента и свой пароль, получив доступ к своим счетам. Все интуитивно понятно и просто в использовании. В случае, если у клиента возникают затруднения, наши специалисты учат клиента, как пользоваться этой системой непосредственно в офисе банка, для чего оборудованы специальные места клиента. Пользоваться нашим интернет-банком вы можете в любое время круглосуточно и в любом месте, где есть выход в интернет. Для продвинутых пользователей мы предлагаем специальную версию системы PSB-Retail для смартфонов. Учитывая то, что клиенты становятся все разборчивее в выборе банка, такие шаги навстречу им немаловажны. Думаю, что люди выбирают Промсвязьбанк, потому что это им удобно, выгодно и понятно.

Лиц. №3251

## Основные термины

**Финансы** — историческая категория. По своей природе они тесно связаны с государством, которому для выполнения своих функций необходимы денежные средства. В докапиталистических формациях государственные доходы и расходы носили преимущественно натуральный характер. Большая часть государственных потребностей удовлетворялась за счет различного рода повинностей и поступлений от натуральных сборов.

**Финансовая система** представляет собой совокупность финансовых звеньев, призванных обеспечить государству осуществление своих политических и экономических функций, и состоит, с одной стороны, из государственных финансов, а с другой — из финансов частных предприятий, корпораций, монополий.

**Финансовый рынок** — представляет собой механизм распределения и перераспределения капиталов (долгосрочных доходов) между кредиторами и заемщиками с помощью посредников, в том числе банков.

**Финансовые инструменты** — способы, с помощью которых можно воздействовать на распределение и перераспределение капитала между агентами экономики с учетом спроса и предложения. Разнообразные виды рыночного продукта, имеющие финансовую природу, то есть ценные бумаги, денежные обязательства, иностранная валюта.

**Особенности развития рыночных отношений в России:**

- резкая дифференциация степени развитости по регионам;
- ограничение по номенклатуре используемых инструментов;
- преимущественное положение коммерческих банков на финансовом рынке как основных агентов;
- недостаточная готовность по экономическому потенциалу самих коммерческих банков к работе на активном финансовом рынке;
- узость финансового рынка, обусловленная его двумя секторами — рынком иностранной валюты (доллары США) и эмиссионных ценных бумаг (государственных краткосрочных и долгосрочных обязательств).

## Самые прикольные конкурсы мира



### Скульптурки из редисок

В XVI веке в Южную Америку завезли редиску, и продавцы овощей в Мексике начали вырезать из нее скульптурки, чтобы привлечь покупателей. С 1897 года эта традиция стала ежегодным фестивалем «Ночь редиса». Кто вырежет лучшую фигурку, получает денежный приз.

## ТЕМА НОМЕРА

## А как у них?

## Рекордсмен по банкам

В Лондоне находятся 254 иностранных банка (больше, чем где-либо в мире).

Страховой сектор Великобритании — крупнейший в Европе и третий в мире после США и Японии. Как и в США, большое развитие в Великобритании получили пенсионные фонды, более 60% активов которых вложено в акции (даже больше, чем в США).

## Китайская специфика

После смерти Мао Цзэдуна в 1976 году и прихода к власти в стране руководства во главе с Дэн Сяопином в конце 1978 года происходили изменения в финансовой системе, кстати, весьма похожие на те, что имели место в СССР во второй половине 1980-х годов. При этом, однако, по сравнению с другими отраслями, финансовая оказалась в меньшей степени открыта для конкуренции, в ней намного большую роль, чем в других отраслях, играло (и играет до сих пор) государство.

Определенным толчком к проведению реформ стало вступление страны в ВТО в 2001 году, одним из условий которого являлась отмена к концу 2006 года всех ограничений на допуск иностранных банков в Китай.

## «Хейсей»

В течение нескольких послевоенных десятилетий Япония демонстрировала наиболее высокие темпы роста экономики.

Во второй половине 1980-х годов страна пережила бум, получивший в Японии название «хейсей», сопровождавшийся разбуканием финансовых активов и образованием колоссального пузыря на рынке акций и недвижимости. На пике этого бума земля под императорским дворцом в Токио стоила больше, чем вся земля в штате Калифорния. Затем последовал стремительный обвал курса акций на японских биржах и цен на недвижимость, что негативно повлияло на состояние японской финансовой системы и экономики.

## Самые прикольные конкурсы мира



## Прыжки через младенцев

Этим странным мероприятием испанцы ежегодно в июле отмечают католический праздник Тела Господня. Расстилают на земле одеяла, укладывают на них рядочками младенцев. И мужчины, одетые в костюме дьявола (но почему-то в кроссовках Nike), принимаются через них прыгать.



## Ответственность — основа стабильности

«Большой пенсионный фонд» приносит доход своим клиентам даже при двухзначной инфляции

**Н**егосударственный межрегиональный «Большой пенсионный фонд» подвел итоги своей деятельности в 2010 году, и эти результаты подтвердили, что фонд продолжает укреплять свои позиции на рынке.

Собственное имущество БПФ увеличилось на 73% к уровню 2009 года и составило 7,84 миллиарда рублей. «Большой пенсионный фонд» занимает 6-е место в России по количеству застрахованных лиц, все больше граждан доверяют формированию своей пенсии фонду. Объем пенсионных накоплений вырос на 79% и составил 6,96 миллиарда рублей, а число клиентов достигло 520 000 из 50 регионов России.

Кризисные явления в экономике повлияли и на критерии оценки пенсионных фондов. Сегодня одно из главных требований клиента — надежность фонда, стабильность финансовых результатов на протяжении нескольких лет.

— Поэтому инвестиционная политика «Большого пенсионного фонда» ориентирована на долгосрочную доходность, минимальный уровень риска и защиту от инфляции, — говорит Ольга Минева, директор Кемеровского отделения. — За последние 5 лет фонд обеспечил не только сохранность и защиту от инфляции, но и приумножение пенсионных средств клиентов. Среднегодовая доходность «Большого пенсионного фонда» за период с 2006-го по 2010 год составила 13% ежегодно. За те же 5 лет среднегодовая инфляция составила 10%, а среднегодовая доходность государственной управляющей компании, размещающей пенсионные накопления «молчунов», — всего лишь 5,9% ежегодно.

В 2010 году БПФ также обеспечил своим клиентам инвестиционный доход на уровне, превышающем инфляцию и доходность государственной пенсионной системы. Доходность инвестирования средств пенсионных накоплений составила 9,9% годовых, доходность инвестирования средств пенсионных резервов — 11,5% годовых. Инфляция составила 8,8%, доходность государственной управляющей компании, размещающей пенсионные накопления «молчунов», — 7,6% годовых.

Рейтинговое агентство «Эксперт РА» оценило стратегию развития фонда и установило рейтинг надежности межрегиональному негосударственному «Большо-



**Ольга Минева, директор Кемеровского отделения «Инвестиционная политика «Большого пенсионного фонда» ориентирована на долгосрочную доходность, минимальный уровень риска и защиту от инфляции»**

му пенсионному фонду» на уровне А (высокий уровень надежности).

За 16 лет деятельности «Большой пенсионный фонд» накопил обширный опыт реализации корпоративных пенсионных программ. В отличие от пенсионных фондов, созданных в рамках одного холдинга, МН «БПФ» является единственным примером объединения крупнейших работодателей на российском пенсионном рынке. Клиентами фонда являются более 450 компаний, в том числе — крупнейшие национально значимые компании, такие как группа компаний «РЕНОВА», объединенная компания «РУСАЛ», «Трубная металлургическая компания», ЗАО «Комплексные энергетические системы», группа компаний «Интегра».

Лиц. 78/2

## Для фонда возраст не помеха

В межрегиональном негосударственном «Большом пенсионном фонде» разработаны несколько вариантов пенсионных программ, которые охватывают все категории граждан: как работающих, так и неработающих, как попадающих, так и не попадающих под действие пенсионной реформы.

**Мужчины до 1952-го и женщины до 1956 года рождения**

Если в 2002 году до выхода на пенсию вам оставалось меньше 10 лет, нынешняя реформа обязательного пенсионного обеспечения вас никоим образом не затрагивает. Но вы можете обеспечить себе прибавку к гарантированной государством пенсии в рамках индивидуальных пенсионных программ.

**Мужчины 1953-1966-го и женщины 1957-1966 года рождения**

Этой возрастной категории с 2002-го по 2004 год по обязательному пенсионному страхованию начислялась накопительная часть налога. Однако с января 2005-го вы также оказываетесь за рамками реформы. Но увеличивать свою пенсию вы можете не только за счет индивидуальных, но и паритетных пенсионных программ (если они реализуются вашим работодателем), а также переведя сумму налогов, выплаченных за вас в 2002-2004 годах, в выбранный НПФ.

**Мужчины и женщины 1967 года рождения и моложе**

Если вы относительно молоды, то вы по-прежнему попадаете под действие реформы. Ежемесячно в рамках обязательного пенсионного страхования вам будет начисляться накопительная часть пенсионного налога, которую вы сможете переводить в НПФ. За счет этого вам уже будет обеспечена определенная прибавка к гарантированной пенсии. Вместе с этим вы, естественно, сможете участвовать и в паритетных (с участием работодателя), и в индивидуальных пенсионных программах.

## Гласность в определенных пределах

## Новые документы меняют практику предоставления информации акционерам

**Евгений Снегирев,** руководитель РО СФ по финансовым рынкам Сибирского федерального округа

**Р**егionalное отделение Федеральной службы по финансовым рынкам в Сибирском федеральном округе (РО ФСФР России в СФО) информирует акционерные общества об опубликовании Президиумом Высшего Арбитражного Суда РФ информационного письма от 18.11.2011 №144 «О некоторых вопросах практики рассмотрения арбитражными судами споров о предоставлении информации участникам хозяйственных обществ».

Информационным письмом разъяснен порядок предоставления информации акционерам в соответствии с требованиями Федерального закона от 26.12.1995 №208-ФЗ «Об акционерных обществах». Разъяснения во многом меняют практику предоставления информации акционерам, которая сложилась в настоящее время, а также судебную практику.



Порядка рассмотрения заявлений эмитентов, являющихся акционерными обществами, об освобождении их от обязанности осуществлять раскрытие или предоставление информации в соответствии со статьей 30 Федерального закона «О рынке ценных бумаг».

Этим приказом устанавливается исчерпывающий перечень документов, представляемых эмитентами, являющимися акционерными обществами, для принятия федеральным органом исполнительной власти по рынку ценных бумаг решения об освобождении их от обязанности осуществлять раскрытие или предоставление информации в соответ-

ствии со статьей 30 Федерального закона от 22.04.1996 №39-ФЗ «О рынке ценных бумаг». Освобождение от обязанности касается той информации, которую эмитент обязан раскрывать в соответствии со статьей 30 Федерального закона «О рынке ценных бумаг», а именно, ежеквартального отчета эмитента и сообщений о существенных фактах. Акционерные общества могут быть освобождены от такой обязанности при соблюдении следующих условий:

■ если решение об обращении в федеральный орган исполнительной власти по рынку ценных бумаг с заявлением об освобождении от обязанности осуществлять раскрытие или предоставление информации в соответствии со статьей 30 Федерального закона «О рынке ценных бумаг» принято эмитентом в порядке, установленном Федеральным законом «Об акционерных обществах» (3/4 голосов акционеров, принявших участие в собрании акционеров);

■ если у эмитента отсутствуют иные эмиссионные ценные бумаги, за ис-

ключением акций, в отношении которых осуществлена регистрация проспекта таких ценных бумаг;

■ если акции эмитента не включены в список ценных бумаг, допущенных к торгам на фондовой бирже и (или) ином организаторе торговли на рынке ценных бумаг;

■ если число акционеров эмитента не превышает 500.

РО ФСФР России в СФО обращает особое внимание акционерных обществ на то, что освобождение от обязанности раскрывать или предоставлять информацию в соответствии со статьей 30 Федерального закона «О рынке ценных бумаг» (ежеквартального отчета эмитента и сообщений о существенных фактах) не освобождает акционерные общества от обязанности раскрывать информацию в соответствии с Федеральным законом от 26.12.1995 №208-ФЗ «Об акционерных обществах», в том числе раскрывать информацию в форме годового отчета, годовой бухгалтерской отчетности, устава, списка аффилированных лиц.



# За семью печатями

Тема защиты своего автомобиля всегда актуальна

Карина Капустина

**Как уберечь автомобиль от угона? Какой противоугонной системой оснастить свою машину? Где лучше оставить на ночь: на платной парковке, под окном или в гараже? Этими вопросами задаются все автовладельцы.**

По словам Рината Булгакова, старшего инспектора отдела пропаганды УГИБДД по Кемеровской области, чаще всего кражи машин происходят возле крупных торговых центров. Приехав за покупками, человек теряет бдительность, его внимание рассеивается, что облегчает задачу угонщикам.

— Водитель хочет включить сигнализацию в автомобиле, но не может, — приводит пример Ринат Булгаков. — После пары безуспешных попыток он закрывает машину ключом и уходит за покупками, оставляя автомобиль без противоугонной сигнализации. За ним отправляется человек для контроля. В это время и происходит угон. В данной ситуации преступники используют так называемые «глушачи» средства, мешающие включить автосигнализацию.



Что можно сделать, чтобы не попасться на удочку злоумышленников?

Если у вас не включается сигнализация, не ограничивайтесь тем, что закроете автомобиль ключом. Оглянитесь вокруг — возможно, неподалеку находится подозрительный автомобиль. Как правило, в нем сидят несколько человек, которые не выходят из машины. Насторожитесь, если рядом припаркована тонированная машина. Если же вы решили припарковаться возле магазина, лучше сделать это под камерами, обычно установленными возле входа.

Другой распространенный способ угона автомобиля от супермаркетов — это банальная кража ключей из кармана автовладельцев. Именно поэтому в любом случае нужно оставаться бдительными.

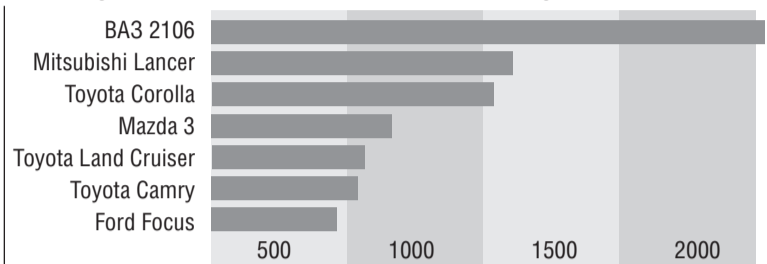
По словам старшего инспектора отдела пропаганды УГИБДД по Кемеровской области, наибольшее количество угонов в регионе совершают не профессионалы, а обычные хулиганы. Их основное внимание падает на машины, небрежно припаркованные во дворе или на проезжей части. Если говорить о градации степени безопасности ночлега машины, то схема будет выглядеть так: проезжая часть — свой двор — гараж — платная стоянка.

Говоря о наиболее вероятных случаях угона, стоит сказать, что наиболее активны угонщики в весенне-летний период, когда люди больше всего пользуются автомобилями: кто-то экономит на теплой парковке и оставляет на улице, а кто-то мотается на стареньких изделиях автопрома по выходным на огород. Кстати, не стоит недооценивать риск угона отечественных авто. Ведь с дорогими машинами угонщику нужно работать больше. Приобретая подобную вещь, человек обычно забывает об установке нескольких степеней защиты. А люди, владеющие автомобилем стоимостью 50 000 – 100 000 рублей, часто думают, что дешевый автомобиль никому не нужен. Практика показывает: наоборот, очень нужен! Наибольшее число угонов в Кузбассе касается именно отечественных автомобилей небольшой стоимостью.

**Распределение автокраж по времени суток выглядит следующим образом:**

с 20:00 до 01:00 — 13-21%;  
с 01:00 до 06:00 — 40-45%;  
с 06:00 до 12:00 — 12-15%;  
с 12:00 до 20:00 — 20-21%.

Самые угоняемые автомобили в 2010 году



По данным auto.newsru.com, статистике департамента уголовного розыска МВД РФ



**СОВЕТЫ: банальные, но всегда нуждающиеся в повторении:**

- Голоса всех сигнализаций похожи. Постарайтесь сделать голос своей сигнализации отличным от других.
- Вариант с пейджером и двусторонней связью еще лучше.
- Уходя, закройте все окна авто.
- При выборе места, где будут устанавливать сигнализацию, ищите компанию, которая находится в не очень большом автоцентре. Там работа часто поставлена на по-

ток, и к установке сигнализаций относятся без должного внимания. В отличие от таких «потоковых» установок ищите место, где вам смогут установить пусть то же охранное оборудование, но качественно.

- Не оставляйте на автомобиле наклейки, рекламирующие тип вашей охранной системы.
- Никогда не оставляйте заведенный автомобиль с ключами в замке зажигания.
- Если такая возможность имеется, ставьте автомобиль одним боком к стене, чтобы доступ к нему был только с одной стороны. Старайтесь выбрать место, где ночью светло.

## Фальшивый курьер

**В Кемерове мужчина обманул коммерческий банк на 364 тысячи рублей.**

Полицейские областного центра разыскивают неизвестного молодого человека, который, используя предположительно поддельный паспорт, получил в службе экспресс-доставки сначала пластиковые карты одного из коммерческих банков, зарегистрированных на жителей Кемерова, потом в другом отделении экспресс-доставки — пин-коды к данным картам.

Используя полученные карты и пин-коды, злоумышленник в течение двух суток снял через банкоматы, расположенные в Новосибирске и ряде городов Кемеровской области, около 364 000 рублей.

Как сообщает пресс-служба ГУВД по Кемеровской области, в полицию с заявлением обратились работники банка, которые в определенный срок не смогли получить собственную почту в экспресс-доставке: служащим объяснили, что к ним уже приходил сотрудник банка и получил предназначенные для них почтовые отправления. Банковские служащие проверили счета тех карт, которые были похищены, и убедились в том, что с них активно снимаются деньги, причем из разных точек сибирского региона. Точное количество пластиковых карточек сейчас выясняется.

Полицейские установили, что паспорт, который предъявил мошенник для получения почты, значится по базе как утерянный. Оперативники предполагают, что молодой человек мог вкле-

ить в чужой паспорт свое фото и использовать его. Известно также, что ни один банкомат не смог зафиксировать лицо человека, снимавшего деньги с похищенных пластиковых карт: злоумышленник предварительно заклеивал «глазок» банкомата и только после этого приступал к операциям. Полицейские не исключают, что мошенником может быть кто-то из бывших работников пострадавшего банка.

В настоящее время по данному факту возбуждено уголовное дело по ч. 3 ст. 159 УК

*Много съитно, мало честно.*

## Залоговая хитрость

**В Новокузнецке растет число исполнительных исков о взыскании кредиторской задолженности под залог «движимого имущества» — автомобиля.**

В так называемый «послекризисный» год люди набрали кредиты в банках и оставили в залог имущество: недвижимость и автомобили. Позже многие из заемщиков... пропали, соответственно пропали и выплаты. Банки Новокузнецка предоставляют должникам срок на исправление ситуации от 60 до 180 дней, после передают дела в суд. И тут начинаются проблемы. С недвижимостью их мало, а с транспортом граждане умудряются хитрить.

Даже если транспортное средство находят, горожане пользуются своим правом оспорить решение суда. Получается замкнутый круг. Выход из него пытаются найти судебные приставы

и представители банков Новокузнецка. Известные способы — контролировать наличие залогового имущества каждый квартал — уже не очень эффективны. А проблема взыскания залога, по словам банковских работников, приобретает федеральные масштабы. Ольга Самарина, заместитель начальника отдела судебных приставов по Заводскому и Новоильинскому районам, говорит, что в отделе находится 5968 исполнительных производств о взыскании кредиторской задолженности, из них 180 исполнительных производств — обращение взысканий на залоговое имущество.

Помочь решению ситуации сможет принятие нового закона (находится на рассмотрении), который должен обязать службу ГИБДД вносить в свою базу информацию о том, что автомобиль находится в залоге. У добросовестного покупателя не должно быть проблем.

*Кто малым недоволен, тот большого не достоин.*

## С изощренным варварством

**Задержаны подозреваемые в серии вандальского угона автомобилей.**

Они отличились тем, что угоняли автомобили, не имеющие сигнализации, соответственно, не утруждая себя взломом устройства. При этом они обходились с угонными автомобилями варварски. Похищенный транспорт портили подручными предметами: крошили стекла, вырывали магнитолы, рвали обшивку. Два

из трех угнанных автомобилей после проведенных над ними «эксзекуций» сожгли, третий искореженным оставили на улицах города.

Именно почерк преступников навел оперативников на мысли, что все угонные — дело рук одних и тех же. В ходе следственно-оперативных мероприятий участковый поселка Свободный, где был найден один из автомобилей, узнал имя подозреваемого, а после вышел и на его соучастника.

Оба угонщика были задержаны и доставлены в отдел полиции, где выяснилось, что злоумышленникам 15 и 12 лет, один из них состоит на учете в психиатрическом диспансере. Свои действия подозреваемые объяснили желанием покататься. По признанию задержанных, они угоняли автомобили, вскрывая замки дверей, затем напрямую соединяли провода замка зажигания и катались на машинах до первого ДТП. После этого угонщики сливали с них бензин, который использовали для поджога автомобилей.

Одному из задержанных уже предъявлено обвинение по ст. 166 УК — «Неправомерное завладение автомобилем без цели хищения», второй избежит уголовной ответственности, поскольку еще не достиг 14 лет. Кроме того, решается вопрос о привлечении злоумышленников к ответственности по статьям 158 УК РФ — «Кража» и 167 УК РФ — «Умышленное уничтожение чужого имущества».

*На чужие гаражи движком не жуужжи.*

# Кому доступна ипотека?

Окончание. Начало на стр. 1

**Материнский капитал — на квартиру**

— **Могу ли я воспользоваться программой АИЖК Кемеровской области «Материнский капитал», если второму ребенку нет трех лет?**

— Согласно законодательству, средства материнского капитала на погашение ипотечного кредита можно направить, не дожидаясь, когда ребенку исполнится три года. В случае, если вы хотите использовать материнский капитал в качестве первоначального взноса по ипотеке, придется ждать достижения вторым ребенком 3-летнего возраста или воспользоваться кредитным продуктом АИЖК «Материнский капитал». Условия данного кредита позволяют учитывать сумму материнского капитала в счет первоначального взноса, который в итоге может составить всего 10%.

— **Хотим взять квартиру по ипотеке, но с учетом доходов мужа дают сумму меньшую, чем стоит жилье. Если мы будем использовать на погашение ипотеки материнский сертификат, то сумма кредита увеличится?**

— Да, увеличится. Условия кредитования позволяют увеличивать максимальную сумму кредита (на которую мог бы рассчитывать заемщик с учетом его доходов) на сумму материнского капитала. По условиям этого кредитного продукта, заемщиками в обязательном порядке должны быть родители ребенка, рождение которого обеспечило семье право на материнский капитал. Допускается участие четырех заемщиков, то есть супруги могут привлечь еще двух заемщиков, причем состоять с ними в родстве не обязательно.

— **Я получила сертификат на материнский капитал в 2009 году, на нем указано, что сумма составляет 312 162 рубля. Если я буду погашать ипотечный кредит материнским капиталом в этом году, смогу использовать только указанную в сертификате сумму?**

— Размер материнского (семейного) капитала индексируется ежегодно. Какая сумма указана на сертификате, не имеет значения — вы имеете право распорядиться той суммой, которую материнский капитал составляет на данный момент. При этом менять сертификат не нужно. На 2011 год сумма составляет 365 698 рублей, и именно она учитывается по ипотечной программе «Материнский капитал». Кроме того, если в кузбасской семье после 1 января 2011 года появился третий ребенок, то такая семья еще имеет право и на региональный материнский капитал — 100 тысяч рублей, которые также можно использовать для улучшения жилищных условий.

**Ждать или покупать**

— **Хочу взять ипотеку, но вдруг через несколько лет что-нибудь случится (заболею, потеряю работу), и не смогу оплачивать кредит? Что происходит в таких случаях?**

— Есть ряд мер предупреждения. Во-первых, личное страхование — если случится что-то серьезное и наступит страховой случай, то страховая компания выплатит за заемщика оставшуюся сумму кредита. Если финансовые проблемы носят временный характер (например, за-



Дом из слоеного бруса дешев, удобен и экологичен

емщик потерял работу, но рассчитывает найти ее в ближайшее время), то, поставив в известность кредитора о возникших проблемах, можно договориться о реструктуризации кредита (см. «ФК» № 6).

В самом неприятном случае, когда по кредиту платить нечем и перемен не предвидится — приходится продавать квартиру и за счет вырученных денег гасить остаток долга перед банком.

— **Какой первоначальный взнос для оформления ипотечного кредита в АИЖК Кемеровской области?**

— Минимальный взнос по программам АИЖК (кроме программы «Материнский капитал») составляет 30% от стоимости приобретаемого жилья. Дело в том, что граждане, которые вносят в качестве первого взноса 30% и больше от стоимости жилья, как правило, более ответственно подходят к выплате кредита, поэтому им и отдается приоритет. Сегодня на первый взнос заемщики направляют как средства от продажи имеющегося жилья или личные накопления, так и средства, полученные в виде безвозмездных субсидий из федерального или областного бюджетов.

— **Как лучше брать ипотечный кредит, в рублях или иностранной валюте?**

— Кредит лучше брать в той валюте, в которой вы получаете основной

доход. Если кредит вы берете, например, в долларах, а доходы получаете в рублях, существует риск того, что в результате роста стоимости валюты по отношению к рублю платеж станет слишком большим.

— **Работаю в Кемерове, а прописан в Белово. Могу ли получить ипотечный кредит на покупку квартиры в том городе, где я работаю?**

— Да. Для получения кредита в АИЖК Кемеровской области достаточно даже временной регистрации на территории Кузбасса.

— **Насколько выгодно сейчас покупать квартиру?**

— Если объективно посмотреть на ситуацию на рынке, увидим, что ставки кредитования сегодня уже достиг-

Цены на рынке жилья в I квартале 2011 г. в Кузбассе

	Средняя цена 1 м <sup>2</sup> общей площади, рублей	В процентах к	
		IV кварталу 2010 г.	I кварталу 2010 г.
<b>Первичный рынок</b>			
все квартиры	36003	100,6	107,1
из них квартиры:			
среднего качества ( типовые )	35196	102,2	108,6
улучшенного качества	35818	100,6	107,4
элитные	55527	98,3	90,3
<b>Вторичный рынок</b>			
все квартиры	34815	94,6	98,4
из них квартиры:			
среднего качества ( типовые )	33449	95,2	95,5
улучшенного качества	35546	93,8	100,9
элитные	53600	98,7	95,6

По данным выборочного обследования организаций, осуществляющих операции с недвижимостью

## В Кузбассе появились первые предприятия по изготовлению индивидуального жилья

Александр Сусоев

**Т**радиционная Кузбасская международная неделя строительства и лесного комплекса, которая прошла в Кемерове, продемонстрировала быструю реакцию малого бизнеса на объявленные правительством и региональной властью приоритеты в строительстве дешевого индивидуального жилья.

Например, одно из кузбасских предприятий предлагает быстровозводимые блочно-модульные здания не только для мобильных офисов, прорабских, фельдшерских пунктов, но и для временного проживания людей в случае стихийных бедствий. Однако из небольших модулей легко можно собрать довольно просторное

жилье в нескольких уровнях. Такие дома легко перевозятся на автомобильной или железнодорожной платформе с места на место. Их довольно быстро можно подключить к инженерным коммуникациям.

Кроме этого, в Кузбассе начали производить также и дома из деревянного бруса с теплоизолирующим слоем.

— Эту идею мы начали реализовывать несколько лет назад, — говорит директор фирмы Олег Мамонов, — жилье из такого бруса очень быстро и легко возводится, отлично сохраняет тепло даже в суровые морозы. Мы уже возвели такие дома в нескольких городах на юге Кузбасса, и заказчики очень довольны. Кстати, стоимость жилья из слоеного бруса «под ключ» обходится от 20 до 24 тысяч рублей за квадратный метр.

**За подробными консультациями обращайтесь в офисы по работе с клиентами АИЖК Кемеровской области:**

г. Кемерово, пр. Октябрьский, 51, тел. (3842) 35-00-04.

г. Новокузнецк, ул. Павловского, 11а, тел. (3843) 46-52-01.

Жители территорий области за консультацией могут обратиться в аккредитованные агентством риелтерские компании.

Также жители области могут оформить заявку на ипотечный займ через интернет на сайте [www.aigk-ko.ru](http://www.aigk-ko.ru).

**СПРАВКА:** Агентство по ипотечному жилищному кредитованию (АИЖК) создано в сентябре 1997 года по решению правительства РФ для реализации государственных программ по обеспечению доступным жильем и улучшению жилищных условий населения. АИЖК разрабатывает доступные ипотечные программы, в том числе учитывающие поддержку государства, а также разъясняет механизмы ипотеки и повышает финансовую грамотность заемщиков. С проектами АИЖК можно ознакомиться на сайте [www.ahtml.ru](http://www.ahtml.ru). Региональным оператором АИЖК в Кузбассе является ОАО «Агентство по ипотечному жилищному кредитованию Кемеровской области».

кузбассовцам возможность оформления ипотеки и продолжает оставаться одним из лидеров рынка благодаря оперативному рассмотрению кредитных заявок, профессионализму и опыту своих сотрудников, индивидуально работающим с каждым клиентом.

За время деятельности агентства более девяти тысяч кузбасских семей улучшили свои жилищные условия с помощью федеральной ипотечной программы. Важно, что оформление всей ипотечной сделки от первичной консультации до регистрации права собственности на жилье происходит в одном месте. В Кемерове и Новокузнецке созданы дополнительные офисы агентства, работа которых построена по принципу «единого окна».

# Рейтинг

## грамотных кузбассовцев — владельцев пластиковых карт

★★★★

**На первом месте Андрей, житель Кемерова, который выступил в роли Шерлока Холмса:**

— Эта ситуация произошла с нашей семьей два года назад. Супруга зашла с детьми в магазин «Кора», чтобы снять с карточки 100 рублей на проезд. Вставила ее в банкомат «ВТБ 24», сняла необходимую сумму, но в последний момент отвлеклась на детей и забыла карточку забрать. Потерю мы обнаружили лишь на следующий день.

Конечно, супруга сразу позвонила в банк, чтобы заблокировать действие карты. И в этот момент ей сообщили, что вчера на ее счете было совершено две операции: на снятие 100 рублей и через десять минут — еще на 23 000 рублей, что подтверждала распечатка. Написав заявление о краже денег, мы отправились в ОВД Ленинского района. К сожалению, на этом все и застопорилось. Да, в милиции говорили, что составили фоторобот преступника, ищут, но пока результатов нет. Будучи бывшим оперуполномоченным, я решил взяться за это дело сам.

Начал с поиска видеозаписей. Благодаря помощи знакомых, друзей, коллег, в том числе и начальника службы безопасности магазина, я получил видеозаписи, сделанные камерами и банкомата.

Картина получилась такой: в то время как супруга снимала деньги, сзади нее стоял мужчина. Она не закрыла меню, что позволило ему снять деньги со счета. После этого он и скрылся на белой «десятке». Из-за плохого качества видео я не смог рассмотреть номер машины. Милиция уже стала говорить, что «не стоит обнадеживаться», но мы не отчаивались. Распечатав фотогра-

фии преступника, мы раздали их всем: знакомым, коллегам, соседям. И в один прекрасный момент его узнал на улице мой сосед. Так мы выяснили номер машины, а дальше уже было дело техники. Закончилось все благополучно.

Преступник свою вину сразу признал, все деньги вернул, еще и моральный ущерб возместил. А мы пошли ему навстречу и не стали возбуждать уголовное дело. Хотя во время разбирательства выяснилось, что буквально накануне он получил условный срок за аналогичное преступление в поселке Промышленная.

★★★☆☆

**Второе место занял Владимир Леонидович, постоянный читатель «ФК», который рассказал, как он выпутался из неприятной ситуации.**

Во вторник вечером он зашел в отделение банка и попытался получить со счета (посредством банкомата при помощи пластиковой карты) определенную сумму денег. Карта была захвачена внутрь механизма, и никакие операции с клавишами не позволяли изъять ее. После некоторого размышления мужчина набрал номер телефона, указанный на банкомате, ответивший абонент посоветовал ему об-

...Когда супруга снимала деньги, сзади нее стоял мужчина. Она не закрыла меню, что позволило ему снять деньги со счета

ратиться в «свой» банк. К сожалению, в 22.30 сделать это было невозможно, поэтому Владимир Леонидович смог лишь ознакомиться с расписанием работы кредитно-финансового учреждения.

На следующий день он пришел в отделение к 11 утра, обратился в отдел пластиковых карт, где его попросили написать заявление с указанием паспортных данных. Подождя около получаса после написания заявления, кемеровчанин получил свою пластиковую карту с извинениями от банка.

— Сделал вывод, что попасть в подобную ситуацию может каждый, то есть остаться совершенно без денег, — говорит он. — Хорошо еще, что назавтра был рабочий день, не воскресенье. Опять-таки, часы работы банка — с 11 до 18 — очень ограничивали мои действия. Следовательно: всегда надо иметь финансовую «запалку» наличными. Это раз. Носить с собой паспорт или знать наизусть его данные, это два. По возможности иметь сотовый телефон сотрудника банка или знакомого банкира под рукой, потому что при всей несприятельности подобной ситуации, сначала впадаешь в паническое состояние, и требуется успокоительный «совет друга».

★☆☆☆☆

**Третье место у Алексея. Он проворонил пластиковую карту по рассеянности.**

Алексей успел снять деньги, когда его отвлек телефонный звонок. Пока он разговаривал, банкомат «заглотил» карту — в строгом соответствии со своими техническими инструкциями. Пришлось на следующий день ехать в отделение банка, где парень в свое время получал карту. Далее все происходило совсем просто: «пластик» уже ждал своего хозяина. Алексей предъявил паспорт и получил карту обратно. Особых волнений он не испытывал, в том, что вернут карту, не сомневался. Но теперь старается не отвлекаться на телефонные звонки у банкомата.

Ф

### КОММЕНТАРИЙ

Как рассказала Марина Демибицкая, начальник департамента розничного бизнеса «МДМ Банка»:

— Нестандартные ситуации с банкоматами можно разделить на два основных типа: связанные с размещением скимминговых устройств и связанные с работоспособностью банкоматного оборудования. Например, у нас был опыт, когда клиент сообщил по телефону контакт-центра о том, что на банкомате размещена подозрительная видеокамера. Сотрудники банка удаленно отключили банкомат и приехали на осмотр оборудования. Прибыв на место, они обнаружили установленную видеокамеру в непосредственной близости от банкомата и направленную на PIN-клавиатуру устройства. Видеокамера была демонтирована сотрудниками банка и направлена на экспертизу.



За молоком из фермерских хозяйств на Губернском рынке всегда очередь

## Дело в тракторе

### «Коровий кредит» оказался по силам

Борис Качесов

**Тот, кто хотя бы немного знаком со спецификой сельскохозяйственного труда, знает, что возврат кредита зависит не только от вложенного труда и не от совести заемщика, но и от множества непредсказуемых факторов, в том числе и погоды.**

Тем не менее многие кредитные организации перестали отворачиваться от мелких сельхозпроизводителей, как это было еще не так давно. И дело тут вовсе не в указаниях сверху, а в том, что многие фермерские хозяйства доказали, что при современной постановке дела давать им деньги взаимно можно и нужно. Примеров тому в Кемеровской области немало, и один из них — семья фермеров Алексея и Ольги Васильевых.

Год назад они взяли на развитие своего хозяйства кредит на 2,3 миллиона рублей и купили 19 нетелей, быка-производителя, танк-охладитель и небольшой автомобиль для перевозки молока. К тому времени фермерский стаж Васильевых достиг полутора десятков лет. Они держали несколько дойных коров, выращивали на мясо телят и свиней, сами заготавливали

корма, имели старенькую технику и при этом еле сводили финансовые концы с концами.

Сами Васильевы переломным для своего хозяйства считают 2007 год, когда взяли свой первый кредит в банке и купили новый МТЗ-82,1, резко увеличивший производительность на заготовке кормов. Потом рассчитывались за трактор и стали брать новые кредиты на развитие, зарабатывая своему хозяйству хорошую кредитную историю.

В общем, к тому времени, когда приступили к программе по увеличению поголовья коров, Васильевы окончательно решили, что животных будут брать только лучших. Нашли их в одном из соседних хозяйств. Надой от такой породистой коровы достигает в среднем 8 тысяч килограммов молока в год.

Молоко стали после охлаждения продавать на Губернском рынке областного центра. Цена на молоко с 16 рублей за литр выросла до 23 рублей. Сейчас основные выплаты по «коровьему» кредиту достигают 120 тысяч рублей в месяц, но Васильевы, прошедшим летом продававшие до 500-600 литров молока, нынче рассчитывают литров на 700 как минимум и не сомневаются, что такая кредитная нагрузка им по силам.

Предпочтения потребителей по местам покупки продуктов (процент от числа опрошенных)



Натуральные продукты достаточно сильно востребованы населением Кемеровской области, в этом убеждает приведенная диаграмма



# Доходный спорт

Букмекерские конторы — один из способов перевести спортивные знания в денежный эквивалент



Вадим Бородин

**В**ам интересно? Мне тоже. Поэтому я решил провести эксперимент и попробовать заработать бо-ольшие деньги.

Делайте ваши ставки, господа!

Букмекерские конторы, они же тотализаторы — это организации, занимающиеся приемом денежных ставок на результаты различных спортивных событий. Основной мерой, определяющей выигрыш, является коэффициент (котировка), определяющий ставку букмекером.

Для наглядности объясним: на игру «Зенит» — «Локомотив» букмекер выставил следующие коэффициенты: «Зенит» — 1,3, а «Локомотив» — 2,0, что означает, поставь я на «Локомотив», при его выигрыше мои 100 рублей умножатся на 2,0 и общая выплата составит 200 рублей. Получается, что при таком раскладе удваивая вложенные деньги!

— Наверняка это лишь вершина айсберга... — думаю я и отправляюсь за разъяснениями в букмекерскую контору в Центральном районе города Кемерово:

— Я бы хотел сделать ставку.  
— Какой вид спорта вас интересует?  
— Футбол.

— Ближайшая игра состоится в субботу, 12 марта. Играют: ФК «Анжи» и «Краснодар».

Коэффициенты были следующими: «Анжи» — 1,91, а «Краснодар» — 2,2, на ничью букмекер поставил коэффициент 2,7... Азарт все больше разгорался! Толком не зная ни одну из команд, я все-таки решил, что должна победить дружба и чисто символически поставил 100 рублей на ничью.

По ходу одиночной ставки букмекер предложил мне сделать экспресс-ставку:

— Это ставка на несколько независимых исходов событий. Для выигрыша по экспрессу нужно, чтобы ни по одному из исходов, которые входят в экспресс, не было проигрыша. Проигрыш по одному из исходов экспресса означает проигрыш по всему экспрессу. Выигрыш по экспрессу равен произведению суммы ставки на коэффициенты всех исходов, входящих в экспресс.

«Запутанно, но разобраться можно», — подумал я и все-таки не стал рисковать.

Также удалось выяснить, что путем экспресс-ставок люди выигрывают гораздо большие деньги, однако риск остаться «без копейки» возрастает.

**Ставки сделаны.  
Ставок больше нет**

Наступило 12-е число. Весь день я провел, полон эмоций и ожидания. До-

ждавшись часа игры, сел у телевизора. Провел у экрана два тайма и дождался своего — счет 0:0! Через пару минут был в пути до букмекерской конторы.

Увидев уже знакомое лицо агента, я, расплывшись в довольной улыбке, поздоровался.

— Так-с... Ничья... Коэффициент — 2,7... Ваш выигрыш составил 270 рублей, — холодно рассчитал букмекер. — Новичкам везет!

**ВНИМАНИЕ:** В игорном деле не стоит забывать и о гражданских обязанностях, таких, как налог на доход от выигрыша. В том случае, если сумма дохода от выигрыша в течение календарного года превышает 4000 рублей, то вы обязаны начислить НДФЛ по ставке 35% от суммы, превышающей необлагаемый минимум, — 4000 рублей.

## Советы от Вадима Бородина

- Выбирайте тот вид спорта, в котором разбираетесь.
- Выберите свою лигу, например, в футболе можно выбрать российскую высшую лигу или английскую премьер-лигу. Сфокусируйте свое внимание на всех событиях, происходящих именно в вашей лиге.
- Умейте выбирать букмекера. Изучите правила ставок, выясните, какие именно ставки лучше делать на конкретный вид спорта, и, что немаловажно, убедитесь, что ваш букмекер дает хорошие коэффициенты.
- Умейте распоряжаться своим бюджетом. Определите четко, сколько вы можете поставить в данном сезоне. Не стоит завешивать свой игровой бюджет, по крайней мере, на первых порах — есть риск залезть в долги.
- Делайте ставки с умом. Не обязательно ставить на события с высоким коэффициентом, для начала можно ставить на явных фаворитов — много с такой ставки не заработаешь, зато, скорее всего, останешься «в плюсе».
- Делая ставки, важно понимать, что спортивный тотализатор нельзя отнести к «лотерейкам на удачу» — это дело, в котором важен строгий математический расчет и знание конъюнктуры мира спорта. Прибегая к помощи букмекерских контор как к финансовому инструменту, не стоит обольщаться, ведь проиграть всегда легче, чем заработать.

## Мы читали газету за вас

Вы пролистали «ФК» и собираетесь его выбрасывать? Тогда оставьте себе эту памятку.

- Нехитрые рекомендации спасут от пожара ..... **стр. 2**
- Пенсию можно увеличить на 12 500 в месяц ..... **стр. 4**
- Зная распределение автокраж по времени суток, моделям и местам дислокации, легко уберечься от угона авто ..... **стр. 9**
- Банкомат — лишь машина, ошибки в его работе можно легко исправить ..... **стр. 11**

## Финансовые перспективы

Изменения в государственной социальной политике-2011, которые в той или иной мере коснутся вашего кошелька

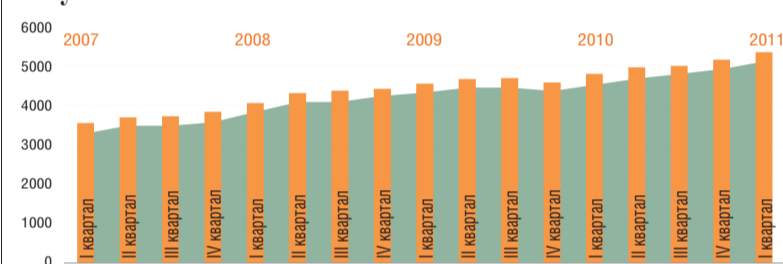
**Что происходит:** Правительство России приняло решение о повышении с 1 июня минимального размера оплаты труда (МРОТ) на 6,5%. Таким образом, МРОТ составит 4611 рублей.

**Почему:** Увеличение месячного МРОТ позволит повысить зарплаты самым низкооплачиваемым работникам (некоторым категориям бюджетников). Предполагается, что эта мера сыграет определенную роль в борьбе с «серыми схемами» и зарплатами в «конвертах», увеличит отчисления в Пенсионный и другие внебюджетные фонды.

Правительство планирует довести МРОТ до величины прожиточного минимума в целом по стране.

**Что делать:** Не молчать, если получаете зарплату ниже МРОТ. Организация, где вы работаете, в этом случае нарушает законодательство по труду и может понести наказание, установленное законом. МРОТ относится к одной из форм социальных гарантий населения от государства, он напрямую показывает, какова политика государства по охране прав граждан — прав, прописанных в нашей Конституции.

## График роста величины прожиточного минимума в Кузбассе:



Подготовлен на основе мониторинга СМИ

## Два лица

Интересный факт про Ленина и Сталина

**В** 1938 году на купюрах в 1, 3, 5 и 10 червонцев был помещен портрет В.И. Ленина; его же воспроизвели на билетах госбанка достоинством 10, 25, 50 и 100 рублей выпуска 1947 года.

на серьезную финансовую привлекательность, не прошел. Дело в том, что генералиссимус прохладно воспринимал предложения, которые могли не столько возвысить, сколько развенчать легенду о его скромности в личной жизни. «Сталинские монеты» были отчеканены в Чехословакии, по миллионному тиражу каждая и до денежной реформы 1953 года являлись платежным средством. Однако в обращение они попадали не часто.



## В ВЫПУСКЕ НОМЕРА ПРИНЯЛИ УЧАСТИЕ:

- ОАО «Агентство по ипотечному жилищному кредитованию» КО..... стр. 1, 10
- УМЧС по КО ..... стр. 2
- ОАО «Кузнецкбизнесбанк» ..... стр. 3
- НПФ «Промагрофонд» ..... стр. 4
- ОАО «Промсвязьбанк» ..... стр. 7
- Кемеровский филиал межрегионального негосударственного «Большого пенсионного фонда» ..... стр. 8
- УГИБДД по Кемеровской области ..... стр. 9

**ГАЗЕТА «ФИНАНСОВЫЙ КОНСУЛЬТАНТ»** распространяется бесплатно на территории Кемеровской области начальным тиражом от 15 тысяч экземпляров. 5 тысяч экземпляров распространяется через банки, страховые компании, финансовые учреждения, офисы, органы власти.

Более 10 тысяч экземпляров газеты получают работники предприятий крупнейших компаний Кузбасса: «Азот», «Евразхолдинг», СДС, «Кокс», МПО «Кузбасс», «Северный Кузбасс», «Стройсервис», «Мечел», «Белон», СУЭК, НКАЗ, главным образом в городах: Новокузнецк, Кемерово, Белово, Ленинск-Кузнецкий, Прокопьевск, Киселевск, Междуреченск, Полысаево, Юрга, Березовский, Анжеро-Судженск.

Газета находится в свободном доступе на стойках в **Кемерово:** Арочная, 41; Кузбасская, 10; Дзержинского, 4а, 12, 14; Октябрьский, 3г; Октябрьский, 28; Октябрьский, 38; Д. Бедного, 1; Весенняя, 5; Весенняя, 22; Весенняя, 24а; Соборная, 3; Кузнецкий, 51; Красноармейская, 136; Марковцева, 20б; Красная, 21; Советский, 58; Советский, 62; Советский, 63; 50 лет Октября, 11; 50 лет Октября, 14; Молодежный, 3а; Свободы, 3; Тухачевского, 22а; Шестакова, 6. **В Новокузнецке:** Кирова, 38; Кирова, 69; Кирова, 97; Кирова, 103; Курако, 45; Кутузова, 31; Ленина, 28; Павловского, 1; Павловского, 27; Кузнецкстроевский, 32б; Бардина, 26.

**В Березовском:** Ленина, 54. **В Таштаголе:** Макаренко, 16 (2-й этаж).

Газета «Кстати О»  
Специальный выпуск «ФИНАНСОВЫЙ КОНСУЛЬТАНТ»  
Главный редактор Д.В. Исламов  
Редактор выпуска В.А. Качин  
Ответственный секретарь Л.В. Филиппова  
Журналисты: А. Сусов, В. Качин, Л. Алексеев, В. Фатеева, К. Капустина  
Фото: А. Сусов, К. Сеницина, Т. Тимофеева  
Консультанты: Н.А. Малютина, Н.В. Смирнова  
Верстка: М. Скочиллов  
Распространяется бесплатно

Учредитель и издатель ООО «Медиа Центр»  
Тираж 30 000 экз.  
Адрес издателя: 650630, г. Кемерово, пр. Октябрьский, 28  
Адрес редакции: 650630, г. Кемерово, пр. Октябрьский, 28  
Телефоны редакции: (3842) 72-35-38, 76-60-77. Факс (3842) 72-16-34  
Газета зарегистрирована Управлением Федеральной службы по надзору в сфере связи, информационных технологий и массовых коммуникаций по Кемеровской области ПИ № ТУ 42-00341 от 3 июня 2011 г.  
Сдана в печать по графику 10.06.2011 16-00, фактически 10.06.2011 16-00  
Отпечатано в ООО «Азия Принт», г. Кемерово, ул. Сибирская, 35а.

**АВГУСТ:**  
ПОЛЬЗА НОВЫХ  
ФИНАНСОВЫХ ПРОДУКТОВ

